

ACENTA GROUP

Bolagsbeskrivning upprättad i samband med byte av verksamhetsinriktning och namn för Bonzun AB till Acenta Group AB med anledning av förvärv och den fortsatta listningen på Nasdaq First North Growth Market Sweden.

Bolagsbeskrivningen utgör inte ett prospekt och har inte godkänts av Finansinspektionen. För detaljerad information om Bolagsbeskrivningen, se avsnittet "Viktig information".

VIKTIG INFORMATION OM NASDAQ FIRST NORTH GROWTH MARKET

Nasdaq First North Growth Market är en registrerad tillväxtmarknad för små och medelstora företag, i enlighet med direktivet om marknader för finansiella instrument (EU 2014/65) som implementerats i den nationella lagstiftningen i Danmark, Finland, Island och Sverige, som drivs av en börs inom Nasdaq Group. Emittenter på Nasdaq First North Growth Market omfattas inte av alla regler som emittenter på en reglerad huvudmarknad, enligt definition i EU-lagstiftning (såsom implementerad i nationell lag). Istället omfattas de av en mindre omfattande uppsättning regler och förordningar anpassade till små tillväxtföretag. Risken med att investera i en emittent på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara högre än att investera i en emittent på huvudmarknaden. Alla emittenter med aktier upptagna till handel på Nasdaq First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att reglerna följs.

Respektive Nasdaq-börs godkänner ansökan om upptagande till handel.

Allmänt

Denna bolagsbeskrivning ("Bolagsbeskrivningen") har upprättats med anledning av att styrelsen för Bonzun AB (under namnändring till Acenta Group AB) med organisationsnummer 556884-9920, har beslutat att ansöka om fortsatt listning på Nasdaq First North Growth Market Sweden ("Nasdaq First North") som är en så kallad handelsplattform eller MTF som inte har samma juridiska status som en reglerad marknad.

Vissa definitioner

I denna Bolagsbeskrivning gäller följande definitioner om inget annat anges i sammanhanget:

- "Acenta Group", "Bolaget" eller "Acenta" avser, om inget annat anges, Acenta Group AB med organisationsnummer 556884-9920 (under namnbyte från Bonzun AB efter förvärvet av Acenta AS med organisationsnummer 912 356 868), samt, när tillämpligt, den koncern där Acenta Group AB är moderbolag.
- "Bonzun" avser Bonzun AB med organisationsnummer 556884-9920 (före förvärvet och namnbytet till Acenta Group AB).
- "Bolagsbeskrivning" avser denna Bolagsbeskrivning, vilken har upprättats i samband med det omvända förvärvet mellan Bonzun AB och Acenta AS och den fortsatta listningen på Nasdaq First North Growth Market.
- "Certified Adviser" avser G&W Fondkommission, med organisationsnummer 556549-4613.
- "First North" avser Nasdaq First North Growth Market.
- "Euroclear" avser Euroclear Sweden AB, organisationsnummer 556112-8074.
- "Målbolaget" avser Acenta AS med organisationsnummer 912 356 868.
- "Tidpunkt för denna Bolagsbeskrivning" avser datum för offentliggörande av denna Bolagsbeskrivning.

Undantag från prospektskyldighet

Bolagsbeskrivningen innehåller inte något erbjudande om att teckna, eller på annat sätt förvärva, aktier i Bolaget. Bolagsbeskrivningen har inte upprättats i enlighet med Europaparlamentets och rådets förordning (EU) 2017/1129 eller kommissionens delegerade förordning (EU) 2019/980 och utgör således inte ett prospekt. Bolagsbeskrivningen har således inte heller godkänts av eller registrerats hos Finansinspektionen.

Bolagsbeskrivningen regleras av svensk rätt. Tvist med anledning av Bolagsbeskrivningen och därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol. Bolagsbeskrivningen har upprättats i samband med en ansökan om upptagande till handel av aktierna i Acenta Group på First North. Bolagsbeskrivningen, eller i övrigt till Bolagsbeskrivningen hänförligt material, får ej distribueras eller publiceras i någon jurisdiktion annat än i enlighet med gällande lagar och regler.

Aktierna i Bolaget har inte registrerats och kommer inte att registreras enligt United States Security Act från 1933 i dess nuvarande lydelse ("Securities Act") eller värdepapperslagstiftningen i någon delstat eller annan jurisdiktion i USA och får inte erbjudas, säljas eller på annat sätt överföras, direkt eller indirekt, i ett till USA, förutom enligt ett tillämpligt undantag från, eller genom en transaktion som inte omfattas av, registreringskraven i Securities Act och i enlighet med värdepapperslagstiftningen i relevant delstat eller annan jurisdiktion i USA.

Presentation av finansiell information

Förutom när så uttryckligen anges har ingen information i Bolagsbeskrivningen granskats eller reviderats av revisor. De siffror som redovisas i Bolagsbeskrivningen kan ha avrundats, varmed tabeller och grafer i sådana fall inte nödvändigtvis summeras korrekt. Hänvisning till "NOK" avser norska kronor. Hänvisning till "SEK" avser svenska kronor. "TSEK" och "KSEK" avser tusen svenska kronor och "MSEK" avser miljoner svenska kronor. "TNOK" och "KNOK" avser tusen norska kronor och "MNOK" avser miljoner norska kronor.

Framåtriktad information

De uttalanden av framåtriktad karaktär som återfinns i Bolagsbeskrivningen återspeglar Bolagets aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling och gäller vid tidpunkten för offentliggörande av Bolagsbeskrivningen. Även om Bolaget anser att förväntningarna som beskrivs i sådana framtidsinriktade uttalanden är rimliga, finns ingen garanti för att denna framtidsriktade information förverkligas eller visar sig vara korrekt. Framtidsinriktad information är alltid förenad med osäkerhet eftersom den avser och är beroende av omständigheter utanför Bolagets direkta och indirekta kontroll. Presumptiva investerare uppmanas därför att ta del av den samlade informationen i Bolagsbeskrivningen beaktat att framtida resultat och utveckling kan skilja sig väsentligt från styrelsens förväntningar. Någon försäkran att bedömningar som görs i Bolagsbeskrivningen

avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, varken uttryckligen eller underförstått. Bolaget gör heller inga utfästelser om att offentligt uppdatera och/eller revidera framåtriktade uttalanden till följd av ny information, framtida händelser eller annat utöver vad som krävs enligt lag, regelverk eller andra föreskrifter.

Bransch- och marknadsinformation

Denna Bolagsbeskrivning innehåller bransch- och marknadsinformation hänförlig till Bolagets verksamhet och de marknader som Bolaget är verksamt på. Om inte annat anges är sådan information baserad på Bolagets analys av olika källor. Branschpublikationer eller -rapporter anger vanligtvis att informationen i dem har erhållits från källor som bedöms vara tillförlitliga, men att korrektheten och fullständigheten i informationen inte kan garanteras. Bolaget har inte på egen hand verifierat, och kan därmed inte garantera, korrektheten i den bransch- och marknadsinformation som återfinns i denna Bolagsbeskrivning och som har hämtats från eller härrör ur dessa branschpublikationer eller rapporter. Bransch- och marknadsinformation är till sin natur framåtblickande, föremål för osäkerhet och speglar inte nödvändigtvis verkliga marknadsförhållanden. Sådan information kan vara baserad på marknadsundersökningar, som i sin tur är baserade på urval och subjektiva bedömningar, däribland bedömningar om vilken typ av produkter och transaktioner som lämpligen inkluderas i den relevanta marknaden, både av respondenterna och av de som utför undersökningarna i fråga.

Rådgivare

Advokatfirman Lindahl KB är legal rådgivare i samband med Transaktionen och Klara Stock Market Adviser AB agerar transaktionsrådgivare i samband med Transaktionen. Då samtliga uppgifter i Bolagsbeskrivningen härrör från Bolaget friskriver sig Advokatfirman Lindahl KB och Klara Stock Market Adviser AB från allt ansvar i förhållande till befintliga eller blivande aktieägare i Bolaget och avseende andra direkta eller indirekt ekonomiska konsekvenser till följd av investerings- eller andra beslut som helt eller delvis grundas på uppgifterna i denna Bolagsbeskrivning.

Information från tredje part

Bolagsbeskrivningen innehåller viss information, däribland marknads- och branshinformation, som har hämtats från tredje part. All sådan information har återgivits korrekt. Även om Bolaget anser att dessa källor är tillförlitliga har ingen oberoende verifiering gjorts, varför riktigheten eller fullständigheten i informationen inte kan garanteras. Såvitt Bolaget känner till och kan försäkra genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av tredje part varifrån informationen hämtats, har dock inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

Nasdaq First North

Den planerade listningen är villkorad av att Nasdaq First North godkänner densamma. Nasdaq First North är en registrerad tillväxtmarknad för små och medelstora företag enligt definitionen i artikel 4.1.12 i direktiv 2014/65/EU. Nasdaq First North drivs av Nasdaq Stockholm AB, som ingår i Nasdaq-koncernen. Nasdaq First North har inte samma juridiska status som en reglerad marknad och bolag på Nasdaq First North är inte föremål för alla de legala krav som ställs för handel på en reglerad marknad. I stället är dessa bolag föremål för en mindre omfattande uppsättning regler som är anpassade för mindre tillväxtbolag. Risken i att investera i ett bolag som handlas på Nasdaq First North kan därför vara högre än vid investering i ett bolag på den reglerade huvudmarknaden. Alla bolag med aktier listade för handel på Nasdaq First North har en Certified Adviser som övervakar att de tillämpliga bestämmelserna efterlevs. Nasdaq Stockholm AB godkänner ansökan om upptagande till handel på Nasdaq First North. G&W Fondkommission är utsedd till Bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

BAKGRUND OCH MOTIV FÖR TRANSAKTIONEN OCH FORTSATT LISTNING	5
RISKFÄKTORER.....	9
TILLTRÄDANDE VD HÅKAN TOLLEFSEN HAR ORDET.....	12
VERKSAMHETSBEKRIVNING	13
MARKNADSÖVERSIKT.....	19
UTVALD FINANSIELL INFORMATION	23
RESULTATRÄKNING - ACENTA AS.....	27
BALANSRÄKNING - ACENTA AS	28
BALANSRÄKNING - ACENTA AS, FORTSÄTTNING	29
KASSAFLÖDESANALYS - ACENTA AS.....	30
FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL - ACENTA AS.....	31
RESULTATRÄKNING - ACENTA AB	32
BALANSRÄKNING - ACENTA AB.....	33
BALANSRÄKNING - ACENTA AB, FORTSÄTTNING	34
KASSAFLÖDESANALYS - ACENTA AB	35
FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL - ACENTA AB.....	36
RESULTATRÄKNING - PELIGA HOLDING AB.....	37
BALANSRÄKNING - PELIGA HOLDING AB.....	38
KASSAFLÖDESANALYS - PELIGA HOLDING AB	39
FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL - PELIGA HOLDING AB	40
KOMMENTARER AVSEENDE DEN HISTORISKA FINANSIELLA UTVECKLINGEN I ACENTA AS.....	41
KOMMENTARER AVSEENDE DEN HISTORISKA FINANSIELLA UTVECKLINGEN I ACENTA AB.....	42
KOMMENTARER AVSEENDE DEN HISTORISKA FINANSIELLA UTVECKLINGEN I PELIGA HOLDING AB	43
KAPITALSTRUKTUR, SKULDSÄTTNING OCH INVESTERINGAR - ACENTA AS.....	44
KAPITALSTRUKTUR, SKULDSÄTTNING OCH INVESTERINGAR - ACENTA AB	45
KAPITALSTRUKTUR, SKULDSÄTTNING OCH INVESTERINGAR - PELIGA HOLDING AB	46
FÖRESLAGEN STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISOR	47
BOLAGSSTYRNING.....	52
AKTIER, AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFRÅGOR.....	54
LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION.....	57
BOLAGSORDNING EFTER GENOMFÖRD EXTRA BOLAGSSTÄMMA DEN 10 JANUARI 2025	61
ADRESSER	63

FINANSIELL KALENDER OCH VIKTIGA DATUM

Bokslutskommuniké 2023/2024	2024-12-16
Årsredovisning 2023/2024	2025-02-20
Årsstämma	2025-03-13
Delårsrapport januari 2025 - mars 2025	2025-05-27
Delårsrapport juli 2025 - september 2025	2025-11-25
Bokslutskommuniké oktober 2024 - december 2025*	2026-02-25

* På grund av förlängt räkenskapsår.

BAKGRUND OCH MOTIV FÖR TRANSAKTIONEN OCH FORTSATT LISTNING

Bonzun har under inledningen av 2024 kommunicerat att bolaget avser att genomföra ett omvänt förvärv för att ta tillvara värdet i Bonzuns marknadsplats med cirka 5 000 aktieägare. Som ett led i detta arbete har bolaget under året reducerat kostnader och minskat omfattningen på verksamheten. Dotterbolaget Bonzun Health Information AB avyttrades i maj 2024.

Den 31 oktober 2024 offentliggjorde Bonzun det föreslagna förvärvet av samtliga aktier i Acenta AS där vederlaget ska utgå i form av nyemitterade aktier i Bonzun ("**Transaktionen**"). Transaktionen utgör ett s.k. omvänt förvärv och är villkorat av godkännande av Bonzuns aktieägare vid extra bolagsstämma som kommer att hållas den 10 januari 2025.

Kort information om Målbolaget

Acenta - House of Padel (www.acenta.group) är en internationell helhetsleverantör inom den globala padelindustrin, med ett brett utbud av tjänster och produkter som bland annat innefattar tjänster avseende byggnation, service och utrustning. Padel var under 2023 en av de snabbast växande sporterna globalt, med en exponentiell ökning av både antalet spelare och banor. Enligt Global Padel Report 2023 fanns det över 30 000 padelbanor och 20 miljoner spelare globalt under 2023, vilket markerar en kraftig ökning jämfört med tidigare år. Förväntningarna på fortsatt tillväxt är starka, och sporten uppskattas globalt växa med 8-10 % årligen.¹

Acenta har idag stark närvaro i framför allt Skandinavien, medan efterfrågan på Acentas tjänster ökar successivt i till exempel Storbritannien, Nederländerna och Belgien. Acenta kommer att fortsätta expandera till marknader i tillväxtfas, samtidigt som Acenta kontinuerligt kommer att fortsätta bredda sitt produktutbud och stärka sin befintliga marknadsposition.

Då Acenta verkar på en marknad som präglas av kraftig tillväxt är nu avsikten att realisera en aggressiv tillväxtplan parallellt med att stärka erbjudandet - i kombination med ett aktivt förvärvsarbete som kan accelerera tillväxten och bredda Acentas produkt- och tjänstesortiment ytterligare.

En viktig del av verksamheten inkluderar byggnation av padelbanor tillsammans med löpande serviceavtal som ger en stabil intäktgrund. Affärsverksamheten kompletteras genom försäljning och distribution av produkter under det egna varumärket *Peliga* (www.peliga.com) i kombination med distribution och försäljning av kompletterande namnkunniga varumärken. Distributionen sker främst genom den egenägda e-handelsplattformen *Sport of Padel* (www.sportofpadel.com). Acenta arrangerar dessutom den internationella tävlingsserien *Acenta Padel Tour* (www.acentapadel.com) som tillsammans med *Team Acenta* fungerar som ett skyltfönster för de produkter och tjänster som Acenta tillhandahåller.

Acenta har under det senaste året gått från att i stor utsträckning verka som en renodlad distributör till ett ökat fokus på att sälja produkter under eget varumärke. Strategiförändringen förbättrar försäljningsmarginalerna väsentligt och ger Acenta potential att öka tillväxttakten markant. Under 2025 har Acenta som mål att uppnå en omsättning om cirka 35 MSEK.

Styrelsen i Acenta Group anser att en listning på First North kommer att ge en kvalitetsstämpel som bidrar till förtroende i diskussioner med potentiella kunder och partners samt ett ökat intresse för Acenta Group från allmänheten, investerare och andra intressenter. Transaktionen kommer även öka möjligheterna för att skapa aktieägarvärde och ger Acenta Group tillgång till kapitalmarknaden, vilket bedöms som extra viktigt med hänsyn till Bolagets tillväxtplaner och ambitioner att expandera internationellt.

Transaktionen i korthet

Bonzun ingick den 31 oktober 2024 ett villkorat avtal med aktieägarna i Acenta AS om förvärv av samtliga aktier i Acenta AS, uppdelat i en köpeskillning om cirka 60,4 MSEK i ett första steg och en tilläggsköpeskillning om 20 MSEK i ett andra steg. Köpeskillningen avseende steg ett avses erläggas med totalt 4 311 428 571 nyemitterade

¹ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

aktier i Bonzun genom en apportemission, vilket motsvarar en kurs per aktie i Bonzun om 0,014 SEK, och Transaktionen utgör ett s.k. omvänt förvärv. Transaktionen är villkorad av extra bolagsstämmans godkännande den 10 januari 2025 i Bonzun. För närmare beskrivning av Acenta, se avsnitten "Verksamhetsbeskrivning" och "Marknadsöversikt".

- Parterna har avtalat om en tilläggsköpeskillning (steg två) om 20 MSEK. Tilläggsköpeskillningen ska utbetalas om ett år från tillträdesdagen. Tilläggsköpeskillningen ska genom en kvittningsemission erläggas genom nyemitterade aktier till säljarna av Acenta AS. Teckningskursen för kvittningsemissionen ska motsvara den volymvägda genomsnittskursen för Bolagets aktier under de tio (10) handelsdagar som närmast föregår dagen för beslutet om kvittningsemissionen. Beslut om kvittningsemissionen kommer att vara föremål för bolagsstämmans godkännande.
- Efter Transaktionens första steg kommer Acenta AS aktieägare att inneha cirka 88 procent av aktierna och rösterna i Bonzun och Bonzuns befintliga aktieägare kommer att inneha cirka 12 procent av aktierna och rösterna. Tilläggsköpeskillningen (steg två) kommer att innebära ytterligare utspädning för övriga aktieägare i Bolaget.
- Till följd av köpeskillningens första steg i Transaktionen ökar Bonzuns aktiekapital från 2 349 613,56 SEK till 19 670 026,07 och antalet aktier ökar från 584 870 078 till 4 896 298 649 stycken.
- I samband med förvärvet av Acenta AS och genomförande av apportemissionen avser Bonzun byta namn till Acenta Group AB. Förvärvet av Acenta AS är huvudsakligen villkorat av (i) att extra bolagsstämman i Bolaget planerad till den 10 januari 2025 beslutar om apportemission för erläggande av köpeskillningen, (ii) att bolagsstämman godkänner erforderliga beslut för Transaktionens genomförande, (iii) att Nasdaq Stockholm AB har granskat och godkänt denna Bolagsbeskrivning och (iv) andra sedvanliga tillträdesvillkor.
- Plan Investor AS, Carsten Johansen, Magella Holding AB, Håkan Tollefsen, Chapmore Ventures AS, ERT AS och Obsido Invest AS, vilka tillsammans totalt innehar 2 750 310 110 stycken aktier efter Transaktionens första steg, har i december 2024 undertecknat separata lock up-avtal innebärandes att de åtar sig att inte sälja, låna ut, belasta eller att annars avyttra aktier eller andra instrument i Bolaget under åtminstone 12 månader efter tillträdesdatumet, (v) Jakob Dalborg, som totalt innehar 54 454 177 stycken aktier efter Transaktionens första steg, har i december 2024 undertecknat separat lock up-avtal innebärandes att han åtar sig att inte sälja, låna ut, belasta eller att annars avyttra aktier eller andra instrument i Bolaget under åtminstone 6 månader efter tillträdesdatumet.

Extra bolagsstämma i Bonzun

Bonzuns förvärv av Acenta AS är villkorat av bolagsstämmans godkännande. Styrelsen i Bonzun har kallat till en extra bolagsstämma den 10 januari 2025 för att godkänna Transaktionen och alla andra frågor som krävs för att genomföra Transaktionen. Detta inkluderar apportemission av aktier till aktieägarna i Acenta AS, ändring av bolagsnamn till Acenta Group AB och bolagsordningsändringar, val av styrelse, omvänd split samt minskning av aktiekapitalet. Vidare föreslås att bolagsstämman beslutar om att förlänga Bonzuns innevarande räkenskapsår fram till och med den 31 december 2025.

Bolaget har erhållit bindande åtaganden från aktieägare i Bonzun som tillsammans kontrollerar cirka 40 procent av aktierna och rösterna att rösta för samtliga beslut på den extra bolagsstämman.

Bonzun genomförde den 1 oktober 2024 en extra bolagsstämma (en så kallad första kontrollstämma). Vid bolagsstämman presenterades en kontrollbalansräkning som visade att Bonzuns egna kapital understiger hälften av det registrerade aktiekapitalet. Bolagsstämman beslutade att driva verksamheten vidare och att en andra kontrollstämma ska hållas inom åtta månader från dagen för bolagsstämman. Vid den andra kontrollstämman kommer en ny kontrollbalansräkning att presenteras, som ska visa om Bolagets egna kapital har återställts.

Ändringar i Bolagets styrelse och ledning

Aktieägare representerande cirka 40 procent av aktierna och rösterna i Bonzun, har föreslagit extra bolagsstämman den 10 januari 2025, vilken ska besluta om Transaktionens genomförande, att besluta om val av styrelse. Föreslagen styrelse avser därefter göra förändringar i Bolagets ledning.

- För styrelsen föreslås val av nuvarande styrelseledamoten Håkan Johansson som styrelseordförande, val av nuvarande styrelseordföranden Jacob Dalborg som styrelseledamot samt nyval av Håkan Tollefsen som styrelseledamot. Nuvarande styrelseledamoten Josefine Bin Jung kommer att lämna styrelsen.
- För ledningen avser den nya styrelsen i Bolaget att ersätta befintlig ledning i sin helhet med Håkan Tollefsen som ny VD och Erik Tjelta som ny CFO samt Magnus Waller som ny COO.
- Föreslagen styrelse och ledning beskrivs närmare under avsnittet "Föreslagen styrelse, ledande befattningshavare och revisor", i denna Bolagsbeskrivning.

Köpeskilling avseende Målbolaget

Köpeskillingen för förvärvet av Målbolaget uppgår till totalt cirka 80,4 MSEK, uppdelat i en köpeskilling om cirka 60,4 MSEK i steg ett och en tilläggsköpeskilling om 20 MSEK i steg 2. Köpeskillingen för första steget erlaggs vid tillträdet genom en apportemission om 4 311 428 571 aktier. Läs mer om de huvudsakliga villkoren för förvärvet av Målbolaget under avsnittet "Väsentliga avtal".

Ny ägarstruktur efter Transaktionen

Den föreslagna Transaktionen utgör ett omvänt förvärv varigenom betalning för samtliga aktier i Acenta AS sker genom en apportemission av nya aktier i Bonzun till säljarna av Acenta AS. Efter Transaktionens första steg kommer de nuvarande aktieägarna i Acenta AS att inneha cirka 88 procent av aktierna och rösterna i Bolaget och de befintliga aktieägarna i Bolaget kommer att inneha cirka 12 procent av aktierna och rösterna i Bolaget. Transaktionens första steg medför en ökning av antalet aktier i Bolaget från 584 870 078 till 4 896 298 649 aktier och en ökning av Bolagets aktiekapital från 2 349 613,56 SEK till 19 670 026,07 SEK. Efter Transaktionens första steg kommer en aktiesammanläggning (1:1 250) att genomföras, varmed antalet aktier kommer att minska.

Aktieägare med ägarandel överstigande 5 % i Bolaget (efter Transaktionens första steg)	Antal aktier efter Transaktionen	Andel kapital och röster efter Transaktionen (%)
Plan Investor AS*	1 472 760 835	30,08
Carsten Johansen	576 751 542	11,78
Magella Holding AB**	492 150 022	10,05
Övriga aktieägare (cirka 5 000 st.)	2 354 636 250	48,09
Totalt	4 896 298 649	100,00

*Plan Investor AS ägs till 50 % av Håkan Tollefsen och till 50 % av Erik Tjelta.

**Magella Holding AB ägs till 100 % av Magnus Waller.

Hantering av befintliga skulder i Bonzun

Bonzun har förhandlat med fordringsägare som kvittar hela eller delar av sina skulder mot aktier i Bolaget. Kvittningsemissionen skall genomföras till samma teckningskurs och vid samma tidpunkt som apportemissionen för Transaktionen. Totalbeloppet för kvittningsemissionen beräknas i nuläget inte överstiga 1,6 MSEK.

Då en förutsättning för ett omvänt förvärv varit att hantera skuldsidan i sin helhet så gjorde Bonzun, inför den tidigare kommunicerade, och sedermera avbrutna, förvärvsprocessen med Reltime AS, en överenskommelse med ett större antal fordringsägare om kvittningar mot aktier till ett värde av cirka 12,9 MSEK.

Ett antal fordringsägare tecknade aktier i Bonzun genom kvittning av fordringar till en teckningskurs om 0,028 SEK per aktie. Inför teckningen gjorde Bonzun ett åtagande om att ersätta tecknarna för det fall det skulle göras ett omvänt förvärv vid en senare tidpunkt till en lägre teckningskurs. När förvärvet av Acenta nu genomförs innebär det att de tidigare tecknarna kommer att kompenseras med ett belopp om cirka 6,4 MSEK. Ersättningen till de tidigare tecknarna är av engångskaraktär och kommer belasta Bonzuns resultat för september 2024 (Q4). Reverserna regleras genom kvittning mot aktier till Bolagets marknadsvärde 12 månader efter Acentas tillträde i Transaktionen. Teckningskursen för kvittningsemissionen ska motsvara den volymvägda genomsnittskursen för Bolagets aktier under de tio (10) handelsdagar som närmast föregår dagen för beslutet om

kvittningsemissionen. Beslut om kvittningsemissionen kommer att vara föremål för bolagsstämmans godkännande.

Undantag från budplikt

Plan Investor AS kommer genom Transaktionens första steg att förvärva ett aktieinnehav i Bonzun motsvarande cirka 30,04 procent av det totala antalet aktier och röster i Bonzun efter Transaktionens första steg. Plan Investor AS har ansökt om och beviljats ett villkorat undantag (AMN 2024:79) från skyldigheten att lämna ett offentligt uppköpserbjudande för samtliga aktier i Bonzun, vilket Plan Investor AS annars skulle ha varit föremål för enligt Kollegiet för svensk bolagsstyrnings takeover-regler för vissa handelsplattformar. Undantaget är villkorat av att Transaktionen godkänns vid en bolagsstämma i Bonzun med två tredjedelars majoritet.

Indikativ tidsplan för Transaktionen

Under förutsättning att villkoren för Transaktionen uppfylls ser den indikativa tidsplanen för Transaktionen ut som följer:

10 januari 2025	Genomförande av extra bolagsstämma.
Vecka 3, 2025	Beräknad registrering av Apportemissionen.
22 januari 2025	Preliminär sista dag för handel i Bolagets aktier under kortnamnet BONZUN.
23 januari 2025	Preliminär första dag för handel i Bolagets aktier under kortnamnet PADEL.

Styrelsens försäkran

Vi försäkrar, så vitt vi vet, att informationen i Bolagsbeskrivningen är korrekt och att Bolagsbeskrivningen, så vitt vi vet, inte är föremål för några utelämnanden som kan tjäna till att förvränga bilden av Bolagsbeskrivningen, samt att all relevant information i protokoll från styrelsemöten, revisorsprotokoll och andra interna dokument ingår i Bolagsbeskrivningen.

Den 10 januari 2025

Styrelsen

Bonzun AB (under namnändring till Acenta Group AB)

RISKFAKTORER

En investering i Acenta Group är förknippad med risker. De riskfaktorer som presenteras nedan är begränsade till sådana risker som är specifika och väsentliga för Acenta Group och dess värdepapper, enligt Bolagets bedömning. Riskerna presenteras i ett begränsat antal kategorier. För varje kategori anges först de mest väsentliga riskerna enligt emittentens bedömning, med beaktande av de negativa effekterna för Bolaget och risken att de förverkligas. Riskfaktorena inkluderar en bedömning av sannolikheten för att risken inträffar och omfattningen av dess negativa påverkan på företaget. Varje risk bedöms med en uppskattad sannolik risknivå med skalan låg, medel och hög samt dess verksamhetskonsekvens i skalan låg, medel och hög.

RISKER RELATERADE TILL BOLAGETS VERKSAMHET OCH AFFÄRSMODELL

Risker relaterade till konkurrens

Padelmarknaden har sett en stark global tillväxt och lockat många aktörer, både inom byggnation av padelbanor och utrustning. Acenta Group möter konkurrens från både etablerade företag och nya aktörer som snabbt kan vinna mark. Konkurrenter med större resurser kan utveckla mer prisvärda eller kvalitativa produkter, vilket kan påverka Acenta Groups försäljning negativt. Om företaget inte lyckas positionera sig som en ledande aktör på sina huvudmarknader kan detta påverka lönsamheten och tillväxtpotentialerna negativt. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är hög och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till kapitalbehov

För att kunna genomföra sina expansionsplaner, särskilt på nya marknader, kan Acenta Group behöva anskaffa ytterligare kapital. Om företaget inte lyckas attrahera kapital genom nyemissioner eller andra finansieringsformer kan detta påverka bolagets framtida tillväxt. Nyemissioner kan också leda till utspädning för befintliga aktieägare. Det finns risk att finansieringsvillkoren blir ogynnsamma för bolaget eller att ytterligare kapitalanskaffning inte blir möjlig att genomföra, vilket skulle kunna försvåra expansionsplanerna. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är medel och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara hög.

Risker relaterade till marknadskoncentration

Padelmarknaden är i vissa regioner överetablerad, vilket kan leda till mättnad på marknaden och minskad efterfrågan på nya banor och utrustning. Den svenska padelmarknaden har till exempel genomgått en mycket stark utveckling som därefter ersattes av en avmattning, vilket har påverkat marknadsaktörer negativt. Om en liknande utveckling sker på Acenta Groups huvudmarknader kan detta minska företagets framtida tillväxtpotentialer och påverka intäkterna. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är medel och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till beroende av nyckelpersoner

Acenta Groups framgång är starkt beroende av dess ledning och nyckelpersoner inom främst företagsledning och löpande förvaltning. Förlusten av en eller flera nyckelpersoner kan leda till betydande förseningar i företagets strategiska initiativ och påverka företagets operativa verksamhet negativt. Rekrytering av kvalificerade ersättare kan vara kostsam och tidskrävande, vilket kan leda till förseningar och ökade kostnader. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är medel och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till internationell expansion

Acenta Groups expansion till internationella marknader medför specifika risker kopplade till lokala regelverk, affärskulturer och marknadsmognad. Skilda regler för byggnation av sportanläggningar, skatter och tullar kan skapa oförutsedda hinder som försenar eller fördröjer Acentas Groups etablering på dessa marknader. Dessutom finns risk att lokala konkurrenter har en starkare marknadsposition, vilket kan begränsa företagets expansionsmöjligheter. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är medel och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till leveransförseningar från producenter

Acenta Group är beroende av externa producenter för leverans av padelutrustning och tillbehör. Om dessa producenter upplever produktionsförseningar, råvarubrist eller andra störningar i sin verksamhet kan det leda till fördröjningar i Acentas leveranser till kunder. Förseningar kan orsaka kundmissnöje, förlorade intäkter och en negativ påverkan på Acentas varumärke, särskilt vid hög efterfrågan eller i samband med större lanseringar. Acenta kan därmed påverkas negativt både ekonomiskt och operativt, särskilt om alternativa leveranskällor är begränsade. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är medel och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till kommersialisering och marknadsexpansion

Acenta Group verkar på en snabbväxande global marknad. Expansion till nya marknader medför utmaningar. Företagets förmåga att växa internationellt är beroende av dess förmåga att snabbt etablera sig i nya geografiska områden och skapa tillräcklig efterfrågan på sina tjänster. Det finns risk att Acenta Group inte kan etablera sig på marknader som planerat, antingen på grund av lokala regler, konkurrens eller att padelmarknadens tillväxt avstannar. Skulle kommersialiseringen på utländska marknader misslyckas kan det leda till en långsammare omsättningstillväxt och försenad marknadsexpansion. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är låg och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till teknisk utveckling och digitalisering

Acenta Group investerar i digitala lösningar som en del av sin långsiktiga strategi, särskilt inom e-handel. Företagets framtida konkurrenskraft är till en relativt stor del beroende av dess förmåga att hålla sig i teknologins framkant för att kontinuerligt möta marknadens behov. Misslyckanden i teknisk utveckling eller att bolagets digitala lösningar inte lever upp till kundernas förväntningar kan resultera i minskad efterfrågan och negativ påverkan på tillväxten. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är låg och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

Risker relaterade till framtida förvärv

Acenta Group kan i framtiden komma att genomföra förvärv av ytterligare verksamheter inom befintliga och närliggande affärsområden som kan komplettera och stärka Bolagets erbjudanden. Även om förvärv kan skapa tillväxt och synergieffekter, finns det risker kopplade till denna strategi. Misslyckade förvärv kan leda till betydande kostnader och resursåtgång, både i form av kapital och tid. Det finns risk att Bolaget inte lyckas genomföra förvärv till de värderingar som är önskvärda eller att de förvärvade bolagen inte lever upp till förväntningarna när det gäller integration och lönsamhet.

Vidare finns risk att förvärv skapar organisatoriska utmaningar inom Acenta Group, vilket kan påverka den operativa verksamheten negativt genom till exempel distraktioner eller interna konflikter. Om Acenta Group inte lyckas integrera förvärvade bolag på ett effektivt sätt, kan detta påverka både kostnader och intäkter negativt, vilket i sin tur skulle kunna försämra Bolagets finansiella ställning och framtida tillväxt. Emittenten bedömer att sannolikheten för att risken infaller är låg och att den negativa konsekvensen för verksamheten skulle vara medel.

RISKER RELATERADE TILL BOLAGETS VÄRDEPAPPER

Risker relaterade till volatilitet

Acenta Group planerar att listas för handel på Nasdaq First North Growth Market. Befintliga och presumtiva aktieägare bör beakta att det är förenat med hög risk att investera i värdepapper relaterade till Bolaget då aktiekursen kan fluktuera stort. Dessa fluktuationer är inte nödvändigtvis hänförliga till enbart Bolagets prestation utan kan även härledas till den allmänna marknadsutvecklingen, makroekonomiska faktorer i samhället, rådande investeringsklimat, utbud och efterfrågan på aktier och andra orsaker med eller utan tydlig koppling till Bolaget. Det är därför inte möjligt att på förhand förutse framtida kursrörelser och det är möjligt att dessa faktorer genom enskild verkan eller samverkan negativt kan påverka värdet av en investerares aktieinnehav. I de fall aktiv handel med god volym skulle saknas kan aktietransaktioner till önskad kurs, vara svåra eller omöjliga att genomföra.

Risker relaterade till avyttring av aktier

Plan Investor AS, Carsten Johansen och Magella Holding AB kommer efter Transaktionen äga aktier motsvarande cirka 52 procent av kapitalet och rösterna i Bolaget. Samtliga parter har tecknat lock up-avtal omfattande 100 % av innehavet över de kommande tolv månaderna från och med att Transaktionen slutförs.

Om det därefter sker en betydande försäljning av aktier i Bolaget, särskilt om det säljs av någon av Bolagets större aktieägare, skulle det kunna ha en negativ inverkan på marknadspriset på Bolagets aktie.

Risker relaterade till obefintlig utdelning

Acenta Group har till dags dato inte lämnat någon utdelning till sina aktieägare. Det finns heller inga garantier för att utdelning kommer föreslås i händelse att Bolaget går med vinst. Acenta Groups framtida möjligheter att betala utdelning är beroende Bolagets intäkter, kassaflöden, intjäningsförmåga, marginaler, expansionsplaner, samt andra verksamhets- och branschspecifika faktorer som kommer vara relevanta vid den aktuella tidpunkten. Dessa faktorer ligger delvis utanför Bolagets kontroll och det finns risk att Acenta Groups styrelse anser att det inte finns förutsättningar att betala utdelningar till aktieägarna de kommande åren eller alls.

Risker relaterade till utspädning i samband med framtida emissioner

Acenta Group kan i framtiden behöva anskaffa ytterligare kapital genom emissioner av nya aktier eller aktierelaterade instrument för att finansiera expansion, förvärv eller andra investeringar. Vid en sådan kapitalanskaffning kan det uppstå risk för befintliga aktieägare relaterat till att deras ägarandelar späds ut. Emissioner kan även ske till villkor som är mindre förmånliga för nuvarande aktieägare, vilket kan påverka värdet på deras befintliga aktier. Om bolaget inte lyckas attrahera nytt kapital eller om emissionerna genomförs under ogynnsamma marknadsförhållanden, kan det påverka bolagets finansiella stabilitet och förmåga att genomföra sina strategiska mål.

Risker relaterade till likviditetsbrist

Acenta Groups finansiella ställning kan påverkas av otillräcklig likviditet, vilket kan uppstå om bolagets intäkter inte utvecklas i linje med förväntningarna eller om externa faktorer, såsom förändrade marknadsförhållanden eller försämrade tillgång till finansiering, påverkar Bolaget negativt. Likviditetsbrist kan begränsa Bolagets förmåga att fullfölja sina affärsplaner, investera i tillväxtpotentialer eller hantera sina löpande kostnader. Om Acenta Group inte lyckas säkerställa en tillräcklig likviditet kan Bolaget tvingas till neddragningar eller andra åtgärder som kan påverka verksamhetens tillväxt och långsiktiga potential.

Risker relaterade till fortsatt listning och handel på Nasdaq First North Growth Market

Acenta Groups aktier kommer att vara listade på Nasdaq First North Growth Market, vilket är en marknadsplats för tillväxtbolag. Handel i Bolagets aktier kan vara föremål för låg likviditet och stor volatilitet, vilket kan påverka möjligheten för aktieägare att köpa och sälja aktier till önskade kurser. Dessutom finns det risk att Acenta Group inte uppfyller de krav som ställs på bolag som är listade på denna marknadsplats, vilket kan leda till att Bolagets värdepapper avlistas. En avlistning skulle avsevärt minska aktieägarnas möjlighet att handla med aktierna och kan negativt påverka aktiernas värde.

TILLTRÄDANDE VD HÅKAN TOLLEFSEN HAR ORDET

Det är med stor entusiasm jag ser på Acenta Groups utveckling och blickar framåt mot de möjligheter som ligger framför oss i en av de snabbast växande sporterna globalt - padel. Vår vision och vårt arbete har redan nu gjort oss till en framstående aktör inom padelindustrin, och vi är fast beslutna att fortsätta sprida och utveckla sporten internationellt.

För er som direkt får utvecklingen inom padelbranschen i Sverige på näthinnan, där marknaden efter en snabb expansion och överetablering gick in i ett konsolideringsläge, vill jag vara så tydlig det bara går med att utvecklingen på den svenska marknaden varit en närmast unik företeelse. Utvecklingen internationellt visar att sporten är under kontinuerligt god tillväxt. Acenta Groups strategi bygger likaså inte på den svenska marknaden, även om den svenska unika situationen har skapat konsolideringsmöjligheter och möjliggjort affärer och gett oss "proof-of-concept", utan vårt fokus är främst på de tillväxtmarknader där sporten fortsätter växa sig allt starkare. Med närvaro i Skandinavien och en växande efterfrågan på marknader som till exempel Storbritannien, Nederländerna och Belgien, ser vi betydande expansionsmöjligheter och vår målsättning redan 2025 är att uppnå en omsättning om cirka 35 MSEK.

När vi nu ökar takten ytterligare inbegriper våra planer framåt därför bland annat att etablera oss på nya tillväxtmarknader, samtidigt som vi kontinuerligt fortsätter att bredda vårt produktutbud och förstärka den befintliga marknadspositionen.

Vår helhetslösning är en av Acentas unika styrkor. Vi erbjuder ett brett utbud av tjänster och produkter - från byggnation, ombyggnation och underhåll av padelbanor till försäljning av utrustning och organisering av internationella tävlingar. *Acenta Padel Tour*, tillsammans med vår community *Team Acenta*, har blivit etablerade varumärken inom sporten som stärker vår närvaro och synlighet, samtidigt som vår e-handelsplattform, *Sport of Padel*, fungerar som en viktig kanal för både egna varumärken som *Peliga* och andra premiumprodukter. Denna breda närvaro och vår förmåga att hantera hela värdekedjan inom padel gör oss till en strategisk partner för både kunder och leverantörer globalt.

Närvaron kommer vi att fortsätta att arbeta hårt med, samtidigt som vi redan idag har etablerat en stark närvaro både på och utanför banan med över 300 000 följare på sociala medier och mer än 6 000 timmar spenderade på padelbanor varje månad. Samtidigt nås över 5 000 kunder varje månad av våra kampanjer och våra egna turneringar, vilket genererar ytterligare synlighet och stärker vår position på marknaden.

Padel är en social sport som attraherar spelare på alla nivåer, och den tillgängliga och inkluderande naturen bidrar till sportens fortsatta starka tillväxt. Enligt Global Padel Report 2023 fanns det över 30 000 padelbanor och 20 miljoner spelare globalt, och sporten förväntas växa med 8-10 % årligen. Detta öppnar dörren för fortsatt tillväxt för Acenta, där vår mångåriga erfarenhet och vår starka marknadsposition, enligt min mening, ger oss en konkurrensfördel. I regioner som Spanien, Italien och Argentina - där padel redan är väl etablerat - fortsätter vi att bygga vår närvaro genom samarbeten och lokal anpassning.

Acentas styrka ligger i våra långsiktiga relationer och i vår förmåga att leverera högkvalitativa produkter och tjänster som möter professionella såväl som fritidsspelares krav. Med ett service- och supportteam som underhåller och inspekterar banor regelbundet säkerställer vi att våra kunder får hållbara lösningar och långsiktig kvalitet. Våra kontinuerliga serviceavtal ger oss en stabil intäktgrund, och vår övergång till att sälja produkter under eget varumärke förbättrar marginalerna och ökar vår tillväxtpotential.

Nu tar vi nästa steg på vår resa. Acentas kommande listning på First North är en viktig brytpunkt för oss. En listning innebär inte bara en kvalitetsstämpel som kan medföra ökat förtroende från kunder och samarbetspartners - det ger oss också nya resurser och möjligheter att accelerera vår expansion internationellt. Vi får tillgång till kapitalmarknaden, vilket gör det möjligt för oss att förverkliga våra tillväxtambitioner i ännu högre tempo och på fler marknader.

Jag ser fram emot att tillsammans med våra partners och kunder ta Acenta Group till nästa nivå. Tillsammans skapar vi en framtid där padel är mer än en sport - det är en livsstil och en global rörelse.

Håkan Tollefsen, VD för Acenta Group AB

VERKSAMHETSBESKRIVNING

Acenta Group är en dynamisk och växande verksamhet som verkar globalt med fokus på sporten padel. Bolaget, som bildades 2019, har idag etablerat sig som en stark aktör inom flera områden relaterade till sportens utveckling där de verkar inom flera olika affärsområden för att främja sportens tillväxt och tillgänglighet internationellt. Verksamheten omfattar totalt cirka tio hel- och deltidsanställda. Bolaget har idag huvudkontor samt varulager i Halmstad (Sverige), samt kontor och lager för banmontörer i Moss (Norge).

Acenta - House of Padel (www.acenta.group) är i korthet en internationell helhetsaktör inom padelbranschen. En viktig del av verksamheten inkluderar byggnation och anpassning av padelbanor tillsammans med löpande serviceavtal som ger en stabil intäktgrund. Affärsverksamheten kompletteras genom försäljning och distribution av produkter under det egna varumärket *Peliga* (www.peliga.com) i kombination med distribution och försäljning av kompletterande namnkunniga varumärken. Distributionen sker främst genom den egenägda e-handelsplattformen *Sport of Padel* (www.sportofpadel.com). Bolaget arrangerar dessutom den internationella tävlingsserien *Acenta Padel Tour* (www.acentapadel.com) som tillsammans med *Team Acenta* fungerar som ett skyltfönster för de produkter och tjänster Acenta tillhandahåller.

Acenta har idag etablerat sig som en pålitlig partner inom padelbranschen och levererar helhetslösningar avseende padelbanor och kvalitativa produkter för spelutövare. Bolaget har under det senaste året gått från att i stor utsträckning verka som en renodlad distributör till ett ökat fokus på att sälja produkter under eget varumärke. Strategiförändringen förbättrar försäljningsmarginalerna väsentligt och ger Bolaget potential att öka tillväxttakten markant. Acenta har idag stark närvaro i framför allt Skandinavien, medan efterfrågan på Acentas tjänster ökar successivt i till exempel Storbritannien, Nederländerna och Belgien. Bolaget kommer att fortsätta expandera till marknader i tillväxtfas, samtidigt som företaget kontinuerligt kommer att fortsätta bredda sitt produktutbud och stärka sin befintliga marknadsposition.

Med ett starkt engagemang för innovation, kvalitet och hållbarhet har Acenta Group, enligt styrelsens bedömning, skapat en stark positionering som en ledande aktör i branschen, samtidigt som man kontinuerligt arbetar för att expandera verksamheten och driva sporten framåt. Den övergripande visionen är att göra padel mer tillgängligt och populärt, oavsett om det handlar om banbyggnation, distribution av utrustning, tävlingsverksamhet eller digital utveckling. Bolaget vilar, som nämnts ovan, på ett antal verksamhetsgrenar som kompletterar varandra och idag består av nedan beskrivna huvudområden. Fram till idag har den största intäktskällan främst varit hänförlig till försäljning, montering/anpassning/demontering kopplat till verksamhetsgrenen Byggnation av padelbanor tillsammans med löpande avtal inom Service & Support. Bolaget ser samtidigt eftermarknaden, med samtliga övriga verksamhetsgrenar, som en intäktskälla med mycket stor potential.

Byggnation och anpassning av padelbanor

Bolaget erbjuder helhetslösningar för såväl nybyggnation som renovering, demontering, justering och flytt av padelbanor, ett arbete som innefattar allt från design och planering till konstruktion och installation. Bolaget arbetar med både kommersiella aktörer och privata kunder, och deras mångåriga expertis inom området säkerställer att projekten uppfyller högsta kvalitetsstandarder. Målet är att tillhandahålla innovativa och hållbara padelbanor som uppfyller kraven för professionellt spel och fritidsaktiviteter. Den helhetslösning Bolaget tillhandahåller innefattar arbete med allt från typ av stålkonstruktion, färgsättning, belysning, typ av glas, underlag, bantyp, branding, etcetera. Banbyggnation är en mycket viktig del av Bolagets affärsverksamhet, då affärsdelen möjliggör större engångsintäkter, vilka därefter kan kompletteras med löpande service- och supportavtal. Tillsammans ger detta Acenta Group en stabil intäktgrund, som därefter ger ökade möjligheter till införsäljning av övriga kompletterande verksamhetsgrenar.

Viktiga marknader där Bolaget idag är verksamma är till exempel Norge, England, Tyskland, Polen, Benelux-länderna och Irland. För arbete på befintliga och etablering på nya marknader krävs inte att Acenta Group anställer personer och inrättar nya kontor. Istället utgår ett huvudteam för banor och service från Norge som kvalitetssäkrar arbetet, i kombination med att man knyter kontakt med lämplig partner på plats som därefter fungerar som Bolagets förlängda arm. Acenta Group har, i egen regi och i samarbete med etablerade aktörer på marknaden, sedan start 2018 byggt över 400 padelbanor över hela Europa och i Asien och har därigenom även etablerat ett omfattande partnersätverk. En viktig del är som beskrivits ovan att efter projektens slut erbjuds servicepaket och försäljning av övriga tjänster i syfte att etablera långsiktiga partnerskap och löpande intäkter.

Viktiga nya marknader framåt är folkrika marknader, där intresset för padelsport befinner sig i en uppåtgående trend. En sådan marknad är till exempel Nordamerika, där intresset under de senaste åren visat en markant tillväxt.

Service & Support

Inom Service & Support-området fokuserar Acenta Group på underhåll och långsiktig kvalitet av padelbanor, oavsett om banorna från start är inhandlade via Acenta Group eller av andra aktörer. Bolaget erbjuder olika typer av servicepaket som samlat täcker alla komponenter av banan, inklusive glas, stålstrukturer, nät och sand. Genom regelbundna inspektioner och kvalitetskontroller säkerställer Acenta Group att banorna bibehåller sin funktionalitet, samtidigt som de förblir säkra, hållbara och har maximal livslängd. För Acenta Groups del inbegriper detta affärsområde att löpande intäkter genereras till koncernen. Intäkterna inom detta affärsområde har enligt styrelsen mycket stor potential och växer kontinuerligt. Under 2024 har Service & Support inbringat mindre intäkter, samtidigt som ledningen är övertygade om att denna del framgent kommer att växa och utgöra en allt viktigare verksamhetsdel. Affärsområdet växer inte minst till följd av nybyggnation av banor genom vilket Bolaget omedelbart efter att det inledande arbetet är färdigt har möjlighet att knyta till sig kunden genom försäljning av Acenta Groups övriga sortiment och därigenom erhålla löpande intäkter.

Precis som vid nybyggnation av banor är viktiga marknader där Bolaget idag är verksamma till exempel Norge, England, Tyskland, Polen, Benelux-länderna och Irland. För arbete på befintliga och etablering på nya marknader fungerar upplägget också på liknande sätt, då det inte krävs att Acenta Group anställer personer och inrättar nya kontor, utan nyttjar ett eget kärnteam som utgår från främst Norge, vilka knyter kontakt med lämpliga partner på plats som därefter fungerar som Bolagets förlängda arm.

Distribution av padelutrustning och det egna varumärket Peliga

Acenta Group har, som beskrivits, under lång tid varit exklusiv distributör till några av världens ledande padelvarumärken. Inom detta affärsområde erbjuder Bolaget ett brett sortiment av premiumutrustning, från racketar och kläder till tillbehör som väskor och skyddsutrustning. Distributionsnätverket har global räckvidd och gör att Acenta Group har möjlighet att nå ut mycket brett, till såväl professionella spelare som amatörer. Bolaget har under det senaste året gått från att i stor utsträckning verka som en renodlad distributör till ett ökat fokus på att sälja produkter under det egna varumärket *Peliga*. Strategiförändringen förbättrar försäljningsmarginalerna väsentligt och ger Bolaget potential att öka tillväxttakten markant.

Peliga omfattar idag bland annat kläder, premiumbollar och lindor, varav bollförsäljningen i nuläget är den viktigaste delen. Försäljningen sker främst via den egna webbkanalen www.peliga.com, genom vilken försäljning sker både via engångsköp och genom prenumerationer. Vid dateringen av detta dokument utvecklas dessutom en helt ny klädkollektion som är planerad att lanseras under det första halvåret 2025 på samtliga marknader Bolaget idag verkar.

Bolaget arbetar samtidigt kontinuerligt på nya både mindre och större initiativ som kompletterar och stärker den övriga verksamheten och varumärket. Ett exempel på detta är Bolagets samarbete med återvinningsaktören Bower. Genom Peligas "Recycle it"-initiativ erbjuds *Peliga*-kunder till exempel möjlighet att återvinna bollrör, i syfte att bidra till att minska avfall och främja ett mer cirkulärt förhållningssätt inom sporten.

Acenta Group har global räckvidd, samtidigt som de starkaste marknaderna inom området för närvarande är Skandinavien och England. De överlägset största och mest intressanta marknaden att bearbeta framgent är Storbritannien, Benelux-länderna, Spanien och inte minst USA. Även stora folkrika europeiska länder som Tyskland och Polen är mycket intressanta att bearbeta extra mycket tillsammans med andra länder i centrala Europa där padel fortfarande är en sport som befinner sig i ett tidigt utvecklingskede.

Sport of Padel

Acenta Group driver e-handelsplattformen *Sport of Padel*, som är specialiserad på att tillhandahålla högkvalitativ padelutrustning. Genom plattformen erbjuds ett brett utbud av produkter. E-handelsplattformen används som en webbshop och vänder sig till både nybörjare och professionella spelare och fokuserar på att leverera högkvalitativa produkter som uppfyller kundernas behov. Idag innehåller plattformen, förutom det egna varumärket *Peliga*, några av branschens mest välkända varumärken. *Sport of Padel* inbegriper även en

outletsektion som innefattar ett noggrant utvalt produktutbud, vilket kombineras med konkurrenskraftig prissättning för att tillgodose kundernas behov av prisvärda kvalitetsprodukter.

Plattformen genererar ett månatligt besökarantal som överstiger 16 000 unika användare, en siffra som dessutom ökar kontinuerligt. Särskilt starkt intresse genereras från Skandinavien, Storbritannien, Nederländerna och Belgien.

Sport of Padel har idag en årlig omsättning på cirka 2 miljoner kronor inom sin B2C-verksamhet, och strävar efter att växa ytterligare genom ett antal strategiska initiativ. Styrelsen anser att tillväxten kommer att drivas genom ett bredare utbud av produkter och varumärken, vilket stärker plattformens attraktivitet för både nybörjare och professionella spelare. Dessutom kommer Bolaget fortsätta sitt arbete med att genomföra en tydlig analys och strategi för att positionera butiken i rätt segment på marknaden, samt för att ännu mer utökat identifiera och hantera de största konkurrenterna.

För att stödja tillväxten planeras en utökad strategi och budget för marknadsföring, där fokus ligger på att öka synligheten och stärka varumärkets närvaro på nya nyckelmarknader som Storbritannien, Irland, Nederländerna, Belgien och Tyskland. Dessa marknader representerar viktiga tillväxtpotentialer och är en central del i *Sport of Padel*s expansionsplaner.

Acenta Padel Tour

För att främja sporten på tävlingsnivå och i syfte att stärka sitt varumärke driver Acenta Group sin egen turneringsserie, *Acenta Padel Tour*. Touren inkluderar både nationella och internationella tävlingar, och är öppen för både amatörer och professionella spelare. *Acenta Padel Tour* är inte bara en plattform för tävlingar utan också en möjlighet att samla spelare och entusiaster från hela världen för att utveckla sporten och stärka dess gemenskap.

Acenta Padel Tour lanserades så sent som i början av 2023 med sin första turnering i Kristiansand, Norge. Under det första året anordnade Acenta Group sex turneringar i Norge. Turneringen har sedan dess fortsatt växa, och under 2024 har Bolaget hittills arrangerat sex turneringar i Norge och en internationell tävling i Warszawa, Polen. Bolaget har framöver för avsikt att utöka touren såväl i Norden som i övriga Europa.

Digital plattform

Acenta Group har i kombination med övriga verksamhetsområden även utvecklat och lanserat en mobilapplikation som underlättar administration och hantering av padelturneringar. Appen gör det möjligt för utövare att enkelt hålla koll på sina resultat, rankingar och tävlingar, vilket skapar en smidigare upplevelse för både deltagare och arrangörer. Denna digitala plattform fungerar som en helhetslösning som effektiviserar turneringsprocesser, förbättrar användarnas engagemang och samtidigt stärker Acentas varumärke.

Appen är för närvarande tillgänglig i App Store och är under fortsatt utveckling för att integrera fler funktioner och förbättra användarupplevelsen ytterligare. Bolaget har genom ytterligare utveckling stora möjligheter att knyta samman olika integrationer, vilket kommer att göra plattformen ännu mer mångsidig och användbar. Även om appen redan är lanserad, utvecklas den kontinuerligt för att bli en komplett lösning för turneringshantering och ett värdefullt verktyg för padelcommunity.

Marknadstillväxt och framtidsutsikter

Padelindustrin globalt upplever en stark tillväxt, med över 37 000 padelbanor globalt under 2023 och en prognos som visar att antalet banor kan nå 85 000 till 2026.²

Tillväxten drivs av sportens sociala karaktär och dess tillgänglighet för spelare på alla nivåer. Med stora investeringar i nya anläggningar och ett ökande antal professionella turneringar fortsätter padel att växa på både etablerade och nya marknader som USA, Asien och Mellanöstern.³

Acenta Group är enligt styrelsens bedömning väl positionerat för att dra nytta av den globala tillväxten inom padel och för att fortsätta sin expansion som en ledande aktör inom sina verksamhetsområden.

² Highlights from the Global Padel Report (2023) - SimplePadel

³ Surprising Stats about the Growth of Padel around the World | Padel.fyi

Vision

Acenta Groups vision är att sprida och utveckla padelsporten och att få den att växa globalt. Bolaget avser arbeta med alla aspekter av sporten, över hela världen.

Strategi

Acenta Group är en internationell aktör med fokus på padelindustrin, som har etablerat sig som en ledande aktör inom byggnation och anpassning av padelbanor, distribution av padelutrustning och utveckling av egna varumärken. Bolagets affärsstrategi vilar på tre huvudsakliga pelare: geografisk expansion, varumärkesutveckling och integration av digitala plattformar, som tillsammans syftar till att driva långsiktig tillväxt och stärka Acenta Groups marknadsposition på den snabbt växande globala padelmarknaden.

Geografisk expansion

Acenta Group har framgångsrikt byggt upp en stark närvaro i bland annat Skandinavien, samtidigt som Bolaget ser stora möjligheter till ytterligare expansion på nya marknader. I linje med Bolagets ambition att bli en mer etablerad internationell aktör, fokuserar Acenta Group i nuläget på att etablera sig ytterligare i till exempel Storbritannien, Nederländerna, Belgien, Irland, Tyskland och Polen. Dessa marknader erbjuder en stark tillväxtpotential, särskilt eftersom padelsporten fortfarande är i en tidig utvecklingsfas i många av dessa regioner.

För att säkerställa en effektiv etablering på nya marknader använder Acenta Group en flexibel affärsmodell där det lokala banbyggnationsarbetet utförs i samarbete med partners på plats. Detta gör det möjligt för Bolaget att snabbt skala upp utan att behöva etablera lokala kontor och anställda, vilket bidrar till att hålla kostnaderna nere samtidigt som man bibehåller hög kvalitetskontroll genom sitt kärnteam baserat i Norge.

Varumärkesutveckling och försäljningsstrategi

En viktig del av Acenta Groups strategi är att flytta fokus från att vara en renodlad distributör till att sälja produkter under det egna varumärket *Peliga*. Genom att utveckla och marknadsföra egna produkter, såsom premiumbollar, kläder och tillbehör, kan Bolaget säkerställa bättre marginaler och därmed förbättra sin lönsamhet. *Peliga* har blivit ett flaggskeppsvarumärke för Acenta Group och ett starkt inslag i Bolagets erbjudande, vilket också stärks genom försäljning på Acenta Groups egen e-handelsplattform, *Sport of Padel*.

Strategiförändringen möjliggör större kontroll över hela värdekedjan, från produktion till distribution, vilket enligt styrelsens bedömning ger Acenta Group bättre möjligheter att differentiera sig från konkurrenterna och skapa lojalitet bland sina kunder. Genom att erbjuda både engångsköp och prenumerationsbaserade lösningar, samt initiera andra typer av kampanjer bidrar Acenta Group till en mer hållbar verksamhet samtidigt som varumärket stärks.

Digitalisering och innovation

Acenta Group har som mål att skapa ett sammanhängande ekosystem för padelindustrin genom att utnyttja digital innovation. Inom detta område har Bolaget till exempel utvecklat en mobilapplikation som underlättar administrationen av padelturneringar och förenklar både spelarnas och arrangörernas interaktioner med sporten. Appen, som vidareutvecklas kontinuerligt, är ett verktyg för att digitalisera och effektivisera processer inom tävlingsverksamheten och erbjuder en användarvänlig plattform för att följa resultat, rankingar och planering av tävlingar.

Appen är en del av Acentas långsiktiga strategi att utnyttja digital teknik för att skapa mervärde för sina kunder och samtidigt knyta dem närmare varumärket. Bolaget ser fortsatt utveckling och förbättring av denna plattform som en central del av sin strategi för att stärka sitt erbjudande och driva tillväxt inom det digitala ekosystemet.

Hållbar tillväxt och långsiktiga intäktsströmmar

Acenta Groups strategi är utformad för att säkerställa långsiktig och hållbar tillväxt genom en diversifierad affärsmodell som kombinerar engångsintäkter från byggnation och anpassning av padelbanor med löpande intäkter från service- och supportavtal samt produktförsäljning. Genom att erbjuda omfattande servicepaket och långsiktiga underhållslösningar kan Acenta Group säkerställa återkommande intäkter samtidigt som kundnöjdheten och lojaliteten ökar.

Bolaget fortsätter att utvärdera nya affärsmöjligheter och utvecklingsinitiativ för att komplettera sin nuvarande verksamhet. Med fokus på både produktutveckling, nya marknader och digital innovation har Acenta Group en flexibel och skalbar affärsstrategi som är väl positionerad för att möta en ökande global efterfrågan på padel och dra nytta av sportens fortsatta tillväxt.

Sammanfattningsvis syftar Acentas Groups affärsstrategi till att växa sin verksamhet genom att särskilt fokusera på expansion till nya marknader, utveckling av egna varumärken, ökad digitalisering och kundlojalitet. Dessa strategiska insatser gör att Acenta Group är väl positionerat för att fortsätta sin tillväxtresa på en stor och fortsatt växande padelmarknad.

Affärsmodell

Bolagets affärsmodell bygger på en diversifierad strategi som kombinerar intäkter från flera olika affärsområden. Bolaget verkar både inom B2B och B2C, med fokus på försäljning av premiumutrustning, byggnation, anpassning och underhåll av padelbanor samt arrangemang av internationella padelturneringar.

Inom byggnation och anpassning av padelbanor tillhandahåller Acenta Group kompletta lösningar för till exempel nybyggnation, renovering och flytt av banor. Detta affärsområde genererar större engångsintäkter från design, konstruktion och installation, vilket kompletteras med löpande service- och underhållsavtal som säkerställer långsiktiga intäkter och kundlojalitet. Genom att erbjuda servicepaket efter avslutad byggnation, skapar Acenta en stabil grund för återkommande intäkter.

Inom försäljning och distribution kommer Bolaget framgent att satsa än mer på det egna varumärket *Peliga*, som erbjuder padelutrustning såsom premiumbollar, kläder och tillbehör. Försäljningen av de egna produkterna kombineras med distribution och försäljning av andra välrenommerade varumärken inom branschen. Försäljning sker främst genom den egenägda e-handelsplattformen *Sport of Padel*, där kunder kan köpa produkter via engångsköp eller genom prenumerationstjänster. Den egna distributionen under varumärket *Peliga* ger Bolaget högre marginaler och bidrar tillsammans med kompletterande distribution av andra varumärken till en skalbar affärsmodell som kan växa på nya marknader.

Affärsmodellen kompletteras genom arrangemang av den internationella tävlingsserien *Acenta Padel Tour*, som syftar till att stärka varumärkeskännetecken och skapa möjligheter för ytterligare intäkter genom partnerskap och sponsring. Tävlingsserien fungerar som en plattform för att nå alla typer av utövare av sporten, samtidigt som den marknadsför Bolagets produkter och tjänster.

Genom sin diversifierade affärsmodell, där varje affärsområde samverkar och skapar synergier, har Acenta Group enligt styrelsens uppfattning potential att driva fortsatt tillväxt, förbättra lönsamheten och skala upp sin verksamhet globalt.

Etablerade avtal och nätverk

Acenta Group har etablerat, och kommer att fortsätta etablera, avtal och partnerskap inom merparten av sina affärsområden, vilket är en grund för Bolagets tillväxt och expansion. Genom dessa partnerskap kan Acenta erbjuda en bred tjänst och upprätthålla hög kvalitetsstandard, utan att etablera fasta kontor och personal på varje marknad.

Bolaget har samtidigt relationer med internationella varumärken och agerar distributör av premiumprodukter inom padelutrustning. Dessa samarbeten har bidragit till att stärka Acenta Groups position och stödjer satsningen på det egna varumärket *Peliga*.

Acenta Group har ett brett nätverk av B2B-kunder och varumärken, från ledande sportkedjor till internationella padelaktörer. Exempel på kunder och partners är Stadium, Wilson, Royal Padel och PDL United. Detta nätverk minskar risken och ger Bolaget flexibilitet, eftersom ingen kund enskilt är avgörande för intäkterna.

Genom *Acenta Padel Tour* når Bolaget både amatörer och professionella spelare, vilket stärker varumärket och skapar fler affärsmöjligheter. Acenta Groups nätverk ger Bolaget goda förutsättningar att fortsätta expandera på nya och befintliga marknader.

Bolaget har även ett agentavtal med Padel Societe Limited i England. Padel Societe Limited har ett utvecklat nätverk i regionen och avtalet ger Acenta ökade möjligheter att bearbeta marknaden framåt.

Trender

Mellan 2020 och fram till idag 2024 har padelmarknaden internationellt upplevt en stark tillväxt, med särskilt snabb utveckling på marknader som Norge, Storbritannien, Belgien och Nederländerna. Medan Sverige nådde en mognadsfas 2021 efter en snabb expansion och överetablering och därefter konsolidering, befinner sig många av nämnda marknader fortfarande i en expansiv fas. Acenta Group har under denna period anpassat sin strategi för att särskilt fokusera på tillväxtmarknader där sporten fortsätter att få fotfäste.

Norge är ett av de länder där padelsporten har sett snabb tillväxt under dessa år. Den norska marknaden, som enligt styrelsen ligger cirka fem år bakom Sverige sett till mognad, har under denna tid erbjudit stora möjligheter för expansion, och Acenta Group har enligt styrelsen etablerat sig som en ledande aktör genom sitt helhetserbjudande.

Storbritannien och Benelux-länderna har också, och fortsätter att vara, centrala för Acenta Groups tillväxtstrategi. Antalet utövare, antalet padelbanor och efterfrågan på utrustning ökar kontinuerligt, och Acenta Group befinner sig i en position där Bolaget har stora möjligheter att ta marknadsandelar.

Mellan 2022 och fram till idag har även Tyskland och Polen visat sig vara viktiga tillväxtmarknader där padelsporten är i ett tidigt skede av sin utveckling. Acenta Group har för avsikt att intensifiera sin närvaro på dessa marknader, där potentialen för samtliga Bolagets tjänster är stor.

Med en tydlig trend av ökande internationellt intresse för padelsporten, särskilt i Europa, är Acenta Group väl positionerat att fortsätta sin expansion. De närmaste åren förväntas präglas av fortsatt marknadstillväxt i länder där padel fortfarande är i en uppbyggnadsfas, och Acenta Group kommer att fokusera på att kapitalisera på denna trend.

PRIMÄRA MÅLSÄTTNINGAR 2025

Satsning på tillväxt

Under 2025 har Acenta som mål att uppnå en omsättning om cirka 35 MSEK. Omsättningsmålet ska uppnås genom att Bolaget fortsätter expandera sitt produktutbud och utnyttjar befintliga och nya intäktströmmar. En viktig del kommer även inbegripa att fortsätta satsningen på försäljning av det egna varumärket *Peliga* tillsammans med tillkommande arbeten inom banbyggnation, underhålls- och serviceavtal.

Potentiella strategiska förvärv för att stärka verksamheten

Under 2025 är målet att genomföra ett till tre välavvägda förvärv som kan komplettera Acenta Groups befintliga verksamhet och stärka Bolagets marknadsposition ytterligare. Detta kan inkludera förvärv av företag inom byggnation av padelbanor, utrustningsdistribution eller digitala plattformar, där synergier kan bidra till ökad tillväxt och förbättrade marginaler.

Etablering på minst två nya marknader

Bolaget har under 2025 för avsikt att expandera till minst två nya internationella marknader. Fokus kommer att ligga på folkrika länder med stor tillväxtpotential, där sporten fortfarande befinner sig i en tidig utvecklingsfas. Acenta Group har för avsikt att, likt andra genomförda marknadsinträden, knyta lokala samarbetspartners till sig för att snabbt etablera sig och bygga en stabil närvaro på dessa marknader.

MARKNADSÖVERSIKT

Den globala padelmarknaden – Tillväxt och möjligheter

Padel var under 2023 en av de snabbast växande sporterna globalt, med en exponentiell ökning av både antalet spelare och banor. Enligt Global Padel Report 2023 fanns det över 30 000 padelbanor och 20 miljoner spelare globalt under 2023, vilket markerar en kraftig ökning jämfört med tidigare år. Sportens tillväxt drivs bland annat av dess popularitet i Spanien, Argentina, Italien och Frankrike, men även av spridningen till nya marknader som till exempel Nordamerika och Asien. Förväntningarna på fortsatt tillväxt är starka, och sporten uppskattas globalt växa med cirka 8–10 % årligen fram till 2032.^{4,5,6}

Den europeiska marknaden

Europa är idag den mest utvecklade padelmarknaden, där Spanien spelar en nyckelroll. Spanien hade under 2023 över 14 000 banor och 6 miljoner aktiva spelare, vilket gör det till den största marknaden i världen. Italien hade samtidigt mer än 4 000 banor och anses också vara en snabbt växande marknad. Andra europeiska länder, såsom Frankrike, med över 1 000 banor, och Belgien, med över 500 banor, uppvisar en fortsatt snabb tillväxt. I Storbritannien har antalet banor ökat från ett fåtal till över 200 på bara några år, och den genomsnittliga årliga tillväxten i Europa uppskattas vara mellan 10–15 %.⁷

Den svenska marknaden

I Sverige nådde padel sin hittills största tillväxt mellan 2019 och 2021, då antalet banor ökade till över 2 000 stycken. Sporten attraherar fortfarande en stor och engagerad spelarbas, särskilt i städer som Stockholm, Göteborg och Malmö. Efter en period av överetablering har marknaden genomgått en konsolideringsfas, där fokus nu ligger på att förbättra kvaliteten på anläggningar och upplevelser. Antalet professionella tävlingar och turneringar växer stadigt, vilket driver på intresset för tävlingspadel.⁸

Den nordamerikanska marknaden

Nordamerika, och särskilt USA, är en relativt ny och snabbt växande marknad för padel. Med över 500 banor i USA och stark tillväxt i antalet spelare under 2023, förväntas sporten växa snabbt under de kommande åren. USA har potential att bli en av de största padelmarknaderna i världen, och antalet banor förväntas tredubblas fram till och med 2028. Investeringar i padelanläggningar och internationella turneringar har samtidigt ökat stadigt, vilket stärker sportens kommersiella värde.⁹

Den asiatiska marknaden

Den asiatiska marknaden för padel växer snabbt och anses ha stor tillväxtpotential, särskilt i länder som Japan, Kina och Förenade Arabemiraten. I till exempel Förenade Arabemiraten har padel snabbt ökat i popularitet och idag arrangerar landet årligen ett stort antal internationella turneringar. Den ökande efterfrågan på padelanläggningar i Asien förväntas leda till stora investeringar under de kommande åren och den asiatiska marknaden förväntas växa med 15–20 % årligen i takt med att ytterligare länder och områden anammar sporten.¹⁰

Den latinamerikanska marknaden

Argentina ses som epicentrum för padel i Latinamerika och hade under 2023 fler än 10 000 banor och en stor bas av aktiva spelare. Sportens popularitet fortsätter att växa i regionen, där den djupt förankrade sportkulturen ger starka förutsättningar för fortsatt expansion. Även länder som Brasilien och Mexiko börjar se en ökning av padelintresset, särskilt i samband med professionella evenemang och internationella turneringar. Argentina är också hem för många av världens främsta padelspelare.¹¹

⁴ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

⁵ The Brainy Insights (2024). *Padel Sports Market Size, Share, Growth, Trends and Forecast 2023 to 2032.* Hämtad från <https://www.thebrainyinsights.com/report/padel-sports-market-13144>

⁶ Internationella Padel-federationen (FIP) (2024). *World Padel Report 2024 - Den första officiella FIP-rapporten om padelrörelsen.* Hämtad från <https://www.padelvip.com/2024/05/world-padel-report-2024-the-first-official-fip-report-on-the-padel-movement>

⁷ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

⁸ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

⁹ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

¹⁰ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

¹¹ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

Framtida utveckling

Padelindustrin globalt förväntas fortsätta växa kraftigt. Digitalisering, genom appar och digitala plattformar för turneringshantering och bokning, driver på tillgängligheten för spelare och anläggningar och ökar samtidigt affärsmöjligheterna vid sidan av det konkreta spelet. Internationella tävlingar som World Padel Tour och andra professionella ligor skapar en ökad medieexponering, vilket i sin tur lockar sponsorer och investerare. Den globala padelindustrin beräknas nå ett värde på flera miljarder USD de kommande åren, där den årliga tillväxten uppskattas till mellan 10-12 %.¹²

Sammanfattningsvis har padel etablerat sig som en av de mest attraktiva sportmarknaderna för investeringar globalt. Den snabba tillväxten i både etablerade och nya regioner, tillsammans med ökade kommersiella möjligheter, ökar sannolikheten för att sporten kommer att fortsätta växa markant framöver.¹³

Konkurrenssituation

Acenta Group befinner sig i en konkurrensutsatt miljö, där padelindustrins kraftiga globala tillväxt lockar både nya och etablerade aktörer. Som beskrivits tidigare i dokumentet är padel en sport som snabbt har fått fäste på marknader som Europa och Latinamerika, samtidigt som intresset även ökar i Nordamerika och Asien. I takt med att fler företag identifierat affärsmöjligheter inom sporten, särskilt kring banbyggnation, utrustning och turneringsverksamhet, har konkurrensbilden blivit alltmer komplex.

Det som enligt styrelsen särskiljer Acenta Group från övriga marknadsaktörer är att de erbjuder en helhetslösning som täcker alla delar av padelverksamheten, från byggnation och service av padelbanor till distribution och försäljning av utrustning samt arrangemang av turneringar. Det finns enligt styrelsens uppfattning inga direkta konkurrenter som hanterar samtliga aspekter tillsammans på samma sätt som Acenta Group gör, vilket enligt styrelsen ger Bolaget en unik marknadsposition. Samtidigt finns det ett stort antal konkurrenter som är verksamma inom specifika delar av padelindustrin, till exempel specialiserade aktörer inom banbyggnation, service och underhåll, eller utrustningsförsäljning. Dessa nischade aktörer skapar en fragmenterad konkurrenssituation, men saknar den breda lösning som Acenta Group tillhandahåller.

För att upprätthålla och stärka sin marknadsposition avser Acenta Group möta denna konkurrens genom fortsatt innovation, kvalitet och bredd i sitt erbjudande, vilket gör det möjligt för Bolaget att bibehålla sin konkurrensfördel på en snabbt växande global marknad.

Padelbanor och byggnation

Inom banbyggnation har Acenta Group enligt styrelsens bedömning en solid position tack vare sin erfarenhet och sitt nätverk av samarbetspartners. Sedan starten har bolaget byggt över 400 banor i både Europa och Asien, vilket har gett Bolaget ett visst försprång på många marknader. Bolagets helhetslösningar, som innefattar allt från design och konstruktion till långsiktig service och underhåll, skiljer dem från många konkurrenter som fokuserar enbart på byggnation eller materialleverans. Konkurrensen kommer främst från företag som specialiserar sig på snabb och kostnadseffektiv banbyggnation, särskilt i länder som Spanien, Italien och Argentina, där padelmarknaden är väletablerad. Till exempel är Padel10 och Pista Padel två ledande företag inom byggnation av padelbanor i Spanien och Italien. Padel10 är känt för sin roll som officiell banleverantör till World Padel Tour och har etablerat sig som en betydande aktör på den internationella marknaden. Padel10 har också blivit godkänt av Internationella Padelfederationen (FIP) och bygger banor över hela världen.^{14,15}

Acenta Group möter också konkurrens från mindre, lokala aktörer som har dykt upp på marknader där padel fortfarande växer. I exempelvis Norge och Storbritannien, där Acenta Group har en stark närvaro, finns det aktörer som erbjuder billigare eller snabbare lösningar för att locka kunder. Acenta Groups styrka ligger dock enligt styrelsen i Bolagets förmåga att leverera högkvalitativa banor som möter både professionella och fritidsanvändares krav, samt erbjudandet av servicepaket som säkerställer att banorna håller hög standard under

¹² Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

¹³ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

¹⁴ <https://sportsvenuecalculator.com/knowledge/padel-courts/padel-court-manufacturers-suppliers-builders/>

¹⁵ <https://spainpadelcourts.com/about-us/>

lång tid.¹⁶ Till exempel har företaget Monviso Padel ökat sin närvaro i Italien och erbjudit billigare installationer, medan Padel Galis fokuserar på hållbara materiallösningar och snabbt monterade banor på flera marknader.^{17,18}

Distribution av padelutrustning och varumärken

Inom distribution av utrustning möter Acenta Group konkurrens från en rad globala och lokala distributörer. Företag som erbjuder premiumprodukter från ledande varumärken har etablerat sig på marknader som Spanien och i Latinamerika, där padel vuxit till en väletablerad sport. Acenta Group står dock enligt styrelsens bedömning starkt, med exklusiva distributionsavtal med till exempel Royal Padel, ett av de mest respekterade varumärkena inom padelutrustning. Detta ger Acenta Group en konkurrensfördel, särskilt på marknader där efterfrågan på högkvalitativ utrustning ökar, såsom Skandinavien, Nederländerna och Belgien.

Samtidigt står Acenta Group inför konkurrens från företag som fokuserar på e-handel och direktkonsumentförsäljning av padelutrustning. Företag som Bullpadel, som dominerar marknaden i Spanien, samt Decathlon, som har en stark global närvaro, är konkurrenter inom utrustning och sportutrustning för padel. Bullpadel har betydande marknadsandelar i både Spanien och Latinamerika och är en av de ledande globala aktörerna inom premiumsegmentet.^{19,20} Acenta Groups satsning på en egen e-handelsplattform, *Sport of Padel*, där Bolaget säljer både egna produkter och andra premiumvarumärken, möjliggör dock för att stärka Bolagets position inom segmentet. Med ett besökarantal på plattformen som överstiger 16 000 per månad, en siffra som dessutom ökar kontinuerligt, växer sig Acenta Group allt starkare på den växande e-handelsmarknaden för sportutrustning.

Digitalisering och turneringsverksamhet

Digitaliseringen har skapat nya möjligheter inom padel, särskilt när det gäller administration och hantering av turneringar. Acenta Group har utvecklat sin egen digitala plattform och mobilapplikation för att underlätta för arrangörer och spelare att hantera turneringar, rankingar och resultat. Detta initiativ stärker Bolagets närvaro på en marknad som alltmer drar nytta av teknologiska lösningar. Playtomic, en annan aktör inom digital turneringshantering, erbjuder liknande tjänster och har tagit en betydande marknadsandel, men ses samtidigt av styrelsen snarare som en potentiell samarbetspartner till Acenta Group. Andra aktörer som kan nämnas är till exempel We Love Padel och Femme, vilka fokuserar på att utveckla och arrangera padelturneringar, med olika strategiska målgrupper.

We Love Padel har etablerat sig som en arrangör av padelturneringar och events på både lokal och internationell nivå. Med fokus på att skapa en gemenskap runt sporten, lockar de både amatörspelare och professionella utövare. Deras events fokuserar på att skapa en inkluderande atmosfär för alla nivåer av spelare, vilket gör dem till en konkurrent när det gäller att arrangera breddade turneringar. Femme har å sin sida specialiserat sig på att arrangera padelturneringar specifikt för kvinnor, med målet att främja jämställdhet inom sporten. Genom att rikta in sig på kvinnliga utövare har de skapat ett unikt segment inom padelturneringar. Detta gör dem till en intressant aktör när det gäller att attrahera en specifik målgrupp, vilket kan ses som en nischad konkurrent till Acenta Groups mer brett inriktade turneringsverksamhet, som inkluderar både män och kvinnor.²¹

Acenta Group har genom sin satsning på *Acenta Padel Tour*, en turneringsserie som inkluderar både amatörer och professionella spelare, enligt ledningen lyckats bygga en unik relation till utövare inom padelsporten, vilket ger Bolaget ett starkt fotfäste i detta segment.²²

Framtidsutsikter och strategiska fördelar

Trots den ökande konkurrensen inom både byggnation, utrustning och digitalisering, har Acenta Group enligt styrelsens bedömning flera strategiska fördelar som positionerar Bolaget väl för fortsatt tillväxt. Acenta Groups breda produktutbud, långsiktiga partnerskap och satsningar på innovation gör att Bolaget kan konkurrera på

¹⁶ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

¹⁷ Monviso Padel official site, monvisopadel.com

¹⁸ Padel Galis corporate information, padelgalis.com

¹⁹ Bullpadel official site, tillgänglig på: bullpadel.com

²⁰ Decathlon corporate information, tillgänglig på: decathlon.com

²¹ Padel Magazine, 'We Love Padel and Femme's Growth in the Tournament Industry', <https://padelmagazine.com/we-love-padel-and-femme-in-tournament-management/>

²² Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

flera fronter. Bolagets närvaro på flera nyckelmarknader, inklusive Europa, Asien och Latinamerika, samt den planerade fortsatta expansionen till nya marknader som till exempel Nordamerika, ger möjlighet att utnyttja den globala tillväxten inom padel, som förväntas fortsätta med 8-10 % årligen.²³

Genom att fokusera på kvalitet, service och långsiktiga relationer har Acenta Group etablerat sig som en pålitlig aktör inom padelvärlden. Deras omfattande erfarenhet och starka varumärkesportfölj ger Bolaget en konkurrensfördel i en bransch där tillväxten fortfarande är stark, men där konkurrensen ständigt ökar.

²³ Playtomic. (2023). *Global padel report: Sustained & sustainable padel growth. Powered by Deloitte.*

UTVALD FINANSIELL INFORMATION

Introduktion

I detta avsnitt presenteras utvald finansiell information i sammandrag för Acenta AS, med tillhörande dotterbolag, samt Bonzun.

Den finansiella informationen för Acenta AS omfattar räkenskaper avseende räkenskapsåren 2022-01-01 - 2022-12-31 och 2023-01-01 - 2023-12-31 samt delårsräkenskaper för perioden 2023-01-01 - 2023-10-31 och 2024-01-01 - 2024-10-31. Den finansiella informationen för delårsräkenskaperna 2024-01-01-2024-10-31, med jämförande siffror för samma period 2023, är framtagna i det specifika syftet att ingå i denna Bolagsbeskrivning. Kassaflödesanalyser avseende helåren 2022 och 2023, samt för delårsräkenskaperna 2024-01-01-2024-10-31, med jämförande siffror för samma period 2023, är även dessa framtagna i det specifika syftet att ingå i denna Bolagsbeskrivning.

Acenta AS finansiella information för räkenskapsåren 2022 och 2023 har hämtats från de reviderade årsredovisningarna för respektive räkenskapsår. Acenta AS årsredovisningar har upprättats i enlighet med den norska redovisningslagen och god redovisningssed för övriga företag och har reviderats. Delårsräkenskaperna, samt de tillkommande kassaflödesanalyserna, har upprättats i enlighet med den norska redovisningslagen och god redovisningssed för övriga företag. Delårsräkenskaperna, samt tillkommande kassaflödesanalyser för helåren 2022 och 2023, har inte varit föremål för revision.

Acenta AS har två helägda svenska dotterbolag; Acenta AB, samt Peliga Holding AB. I enlighet med norska redovisningsregler upprättar Bolaget inte koncernredovisning. I syfte att ge en komplett finansiell bild över hela verksamheten omfattar räkenskaperna i denna Bolagsbeskrivning därför även separat finansiell information för båda dotterbolagen. Den finansiella informationen för räkenskapsåren 2022 och 2023 har hämtats från dotterbolagens respektive årsredovisningar. Årsredovisningarna har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag och är inte reviderade.

Dotterbolagens finansiella information för delårsräkenskaperna 2024-01-01-2024-10-31, med jämförande siffror för samma period 2023, är framtagna i det specifika syftet att ingå i denna Bolagsbeskrivning. Notera att jämförelsetal för delåret per 2023-01-01 - 2023-10-31 avseende dotterbolaget Peliga Holding AB inte ingår i den finansiella översikten. Kassaflödesanalyser avseende helåren 2022 och 2023, samt för delårsräkenskaperna 2024-01-01-2024-10-31, med jämförande siffror för samma period 2023, är även dessa framtagna i det specifika syftet att ingå i denna Bolagsbeskrivning och är ej reviderade.

Den finansiella informationen för Bonzun, vilka sedan 2023 tillämpar brutet räkenskapsår (1 oktober till 30 september), omfattar räkenskapsåren 2022-01-01 - 2022-12-31 och 2023-01-01 - 2023-09-30 samt delårsperioderna 2023-01-01 - 2023-09-30 och 2023-10-01 - 2024-06-30.

Bonzuns finansiella information, som införlivas via hänvisning, för räkenskapsåren 2022 och 2023-01-01 - 2023-09-30 har hämtats från de reviderade årsredovisningarna för respektive räkenskapsår. Bonzuns årsredovisningar har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) och har reviderats. Bonzuns finansiella information för perioden oktober till september 2023/2024, samt juli till september 2023, har hämtats från Bonzuns bokslutskommuniké för oktober 2023-september 2024, vilken införlivas via hänvisning. Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Bokslutskommunikén har inte varit föremål för revision. Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Delårsrapporten har inte varit föremål för revision.

Den planerade Transaktionen förväntas slutföras under januari 2025. Transaktionen utgör ett så kallat omvänt förvärv, genom vilket Bonzun förvärvar samtliga aktier i Acenta AS medan aktieägarna i Acenta AS blir majoritetsägare i den nya koncernen. Som en följd av Transaktionen kommer Bolaget att fortsätta driva Acenta AS nuvarande verksamhet. Bonzuns nuvarande verksamhet kommer att avvecklas efter Transaktionen.

Med anledning av att Bonzun idag bedriver begränsad affärsverksamhet samt att Bonzuns befintlig verksamhet kommer att avvecklas i samband med det omvända förvärvet, bedöms en proformaredovisning ge en

missvisande bild av det nya bolaget, varmed proformaredovisning inte har upprättats. Följaktligen är Acenta AS historiska finansiella information, som införlivas genom hänvisning och presenteras i Bolagsbeskrivningen tillsammans med den historiska finansiella informationen för Acenta AB och Peliga Holding AB, vad som bedöms vara relevant för investerare och ger en rättvisande bild av den verksamhet som kommer att bedrivas framgent i Bolaget.

Acenta AS - Anmärkning i årsredovisning 2023

I Acenta AS årsredovisning 2023 gör revisorn följande anmärkning:

"Vesentlig usikkerhet knyttet til fortsatt drift

Vi gjør oppmerksom på note 9 i selskapets årsregnskap om egen.kapital og fortsatt drift. Til tross for tiltak og hendelser nevnt i note 9, indikerer disse forholdene, tatt i betraktning øvrige forbehold i revisjonsberetningen, at det foreligger en vesentlig usikkerhet som kan skape tvil av betydning om selskapets evne til fortsatt drift. Dette forholdet har ingen betydning for vår konklusjon om årsregnskapet.

Andre forhold

Det må antas at egen.kapitalen er lavere enn forsvarlig ut fra risikoen ved og omfanget av virksomheten i selskapet. Dette er da et brudd på Aksjelovens § 3-4 om krav til forsvarlig egen.kapital og likviditet. Styrets handleplikt etter aksjeloven § 3-5 synes ikke å være fulgt opp.

Andre forhold

Selskapet har ikke behandlet skattetreks midler i samsvar med bestemmelsene i skattebetalingsloven § 5-12. Selskapets årsregnskap er avlagt etter utløpet av lovens frist for avleggelse av årsregnskap."

Kommentar till anmärkningar

Anmärkningarna har hanterats under 2024 genom nyemissioner.

Acenta AS - Anmärkning i årsredovisning 2022

I Acenta AS årsredovisning 2022 gör revisorn följande anmärkning:

"Grunnlag for konklusjonen medforbehold

Selskapets kundefordringer er regnskapsført til kr 2 048 233 med fradrag for mulige tap med kr 190 000 i balansen. Selskapets dokumentasjon knyttet til to usikre poster som på tidspunktet for regnskapsavleggelsen ikke er betalt, indikerer at tapsavsetningen på utestående kundefordringer burde ha vært 450 000 høyere.

Etter vår mening er utestående kundefordringer overvurdert med 450 000, og fälgelig ville selskapets driftskostnader ha ökt med kr 450 000, og dermed ökt årets underskudd tilsvarende."

Bonzun AB - Anmärkning i årsredovisning 2023

I Bonzun AB:s årsredovisning 2023 gör revisorn följande anmärkning:

"Inga uttalanden görs

Jag har haft i oppdrag att utföra en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Bonzun AB (publ) för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-09-30.

Som en följd av hur betydelsefullt det förhållande som beskrivs i avsnittet "Grund för uttalanden" är kan jag inte uttala mig om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, eller om de ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 2023-09-30 eller av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Jag kan heller inte uttala mig om huruvida förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Som en följd av det förhållande som beskrivs i avsnittet "Grund för uttalanden" kan jag varken till- eller avstyrka att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

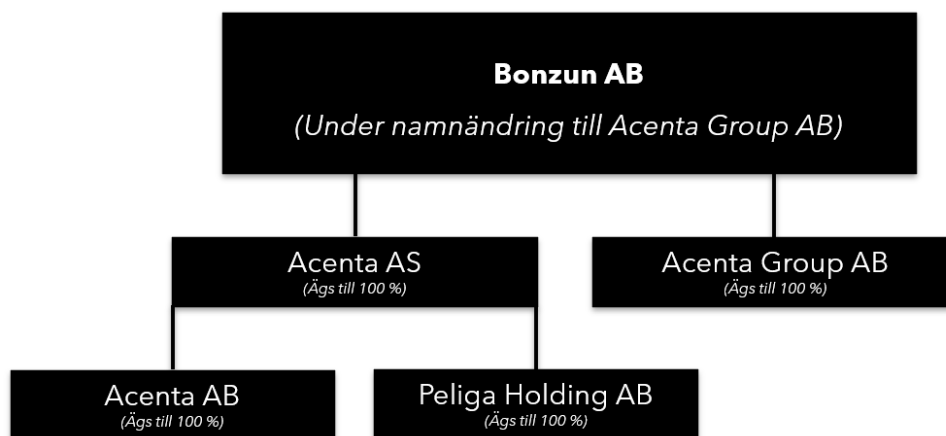
Jag har inte erhållit nog med revisionsbevis för att kunna styrka det bokförda värdet i dotterbolaget Bonzun Health Information AB 556326-8514.

Upptaget värde i årsredovisningen är 23 222 000kr. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. "

Koncernstruktur efter Transaktionen

Acenta AS har två helägda dotterbolag: Acenta AB (org.nr. 559368-1934) samt Peliga Holding AB (org.nr. 559268-1224). Den huvudsakliga verksamheten i Acenta AB består av logistik och försäljning relaterat till padelbanor och padelutrustning. Den huvudsakliga verksamheten i Peliga Holding AB består av utveckling och försäljning av bollar. Bonzun har ett helägt vilande dotterbolag (Acenta Group AB med org.nr 559439-6391). Dotterbolaget kommer att ändra namn i samband med Transaktionen.

Koncernstruktur efter Transaktionen



Finansiella rapporter införlivade genom hänvisning

Följande dokument är införlivade i denna Bolagsbeskrivning genom hänvisning och utgör därmed en del av Bolagsbeskrivningen.

Acenta AS - årsredovisning för 2023

Resultaträkning	Sid. 2
Balansräkning	Sid. 3-4
Förändring i eget kapital	Sid. 8
Noter	Sid. 5-9

Acenta AS - årsredovisning för 2022

Resultaträkning	Sid. 2
Balansräkning	Sid. 3-4
Förändring i eget kapital	Sid. 8
Noter	Sid. 5-8

Bonzun AB - Bokslutskommuniké för perioden 2023-10-01 - 2024-09-30

Resultaträkning	Sid. 7
Balansräkning	Sid. 9
Förändring i eget kapital	Sid. 10
Kassaflödesanalys	Sid. 11

Bonzun AB - årsredovisning för 2023-01-01 - 2023-09-30

Koncernens resultaträkning	Sid. 6
Koncernens balansräkning	Sid. 7-8
Förändring i eget kapital	Sid. 4
Koncernens kassaflödesanalys	Sid. 9
Noter	Sid. 14-26

Bonzun AB - årsredovisning för 2022

Koncernens resultaträkning	Sid. 6
Koncernens balansräkning	Sid. 7-8
Förändring i eget kapital	Sid. 4-5
Koncernens kassaflödesanalys	Sid. 9
Noter	Sid. 14-27

RESULTATRÄKNING – ACENTA AS

NOK	2024-01-01	2023-01-01	2023-01-01	2022-01-01
	2024-10-31	2023-10-31	2023-12-31	2022-12-31
	10 mån.	10 mån. (jmf.)	12 månader	12 månader
	Ej reviderat	Ej reviderat	Reviderat	Reviderat
Rörelseintäkter				
Försäljningsintäkter	6 790 052	6 894 422	9 075 253	11 795 551
Summa rörelseintäkter	6 790 052	6 894 422	9 075 253	11 795 551
Rörelsekostnader				
Varukostnader	3 061 092	4 776 683	6 964 455	8 226 328
Personalkostnader	2 084 331	3 535 524	4 342 837	2 770 711
Avskrivningar på rörelsetillgångar och immateriella tillgångar	0	27 500	33 000	34 000
Övriga driftskostnader	2 150 918	2 089 135	2 638 953	2 164 753
Summa rörelsekostnader	7 096 341	10 428 842	13 979 245	13 195 793
Rörelseresultat	-506 289	-3 534 420	-4 903 992	-1 400 241
Finansiella poster				
Övriga ränteintäkter	0	0	66	838
Övriga finansiella intäkter	39 100	15 636	15 755	26 221
Övriga räntekostnader	0	0	218 966	30 299
Övriga finansiella kostnader	492 501	189 521	84 122	55 916
Summa finansiella poster	-453 400	-173 885	-287 268	-59 157
Resultat efter finansiella poster				
Resultat före skatt	-959 690	-3 708 305	-5 191 260	-1 459 398
Skattekostnad på resultat	0	-815 827	-1 087 482	-286 672
Resultat	-959 690	-2 892 478	-4 103 778	-1 172 726
Extraordinära intäkter och utgifter	0	0	0	0
Periodens resultat	-959 690	-2 892 478	-4 103 778	-1 172 726
Överföringar				
Överförs till realiserade förluster	959 690	2 892 478	4 103 778	257 408
Överfört från annat eget kapital	0	0	0	915 318
Totala överföringar	-959 690	-2 892 478	-4 103 778	-1 172 726

Notera att posterna ovan är översatta till svenska från de norska originalrapporterna.

BALANSRÄKNING – ACENTA AS

NOK	2024-10-31	2023-10-31	2023-12-31	2022-12-31
	<i>Ej reviderat</i>	<i>Ej reviderat</i>	Reviderat	Reviderat
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Uppskjuten skatteförmån	1 375 343	1 103 688	1 375 343	287 861
Summa immateriella anläggningstillgångar	1 375 343	1 103 688	1 375 343	287 861
Materiella anläggningstillgångar				
Rörelsetillgångar, inventarier m.m. utrustning	0	5 500	0	33 000
Summa materiella anläggningstillgångar	0	5 500	0	33 000
Finansiella anläggningstillgångar				
Investeringar i dotterbolag	219 920	24 036	24 036	24 036
Lån till företag i samma koncern	4 740 355	3 208 578	2 286 810	1 973 527
Övriga långfristiga fordringar	0	14 706	11 765	29 412
Summa finansiella anläggningstillgångar	4 960 275	3 247 320	2 322 610	2 026 975
Summa anläggningstillgångar	6 335 618	4 356 508	3 697 953	2 347 836
Omsättningstillgångar				
Lager av varor och annan behållning	833 942	1 796 113	1 514 875	1 796 113
Fordringar				
Kundfordringar	2 169 826	602 728	905 493	1 858 233
Övriga kortfristiga fordringar	164 497	86 177	117 892	394 477
Summa fordringar	2 334 772	688 905	1 023 385	2 252 710
Investeringar				
Banktillgodohavanden, kontanter etc.	114 554	429 251	51 105	645 541
Summa omsättningstillgångar	3 283 267	2 914 269	2 589 365	4 694 363
Summa tillgångar	9 618 886	7 270 777	6 287 318	7 042 199

Notera att posterna ovan är översatta till svenska från de norska originalrapporterna.

BALANSRÄKNING – ACENTA AS, FORTSÄTTNING

NOK	2024-10-31	2023-10-31	2023-12-31	2022-12-31
	<i>Ej reviderat</i>	<i>Ej reviderat</i>	Reviderat	Reviderat
Eget kapital och skulder				
Eget kapital				
Tillskjutet eget kapital				
Aktiekapital	42 106	34 369	34 369	34 369
Överkurs	10 885 587	5 092 381	5 092 381	5 092 381
Summa tillskjutet eget kapital	10 927 693	5 126 750	5 126 750	5 126 750
Balanserade vinstmedel				
Balanserat resultat	-5 320 875	-3 149 886	-4 361 185	-257 408
Summa balanserade vinstmedel	-5 320 875	-3 149 886	-4 361 185	-257 408
Summa eget kapital	5 606 818	1 976 864	765 565	4 869 342
Skulder				
Övriga långfristiga skulder				
Skuld till kreditinstitut	0	0	0	90 461
Annan långsiktig skuld	0	455 165		
Summa långfristiga skulder	0	455 165	0	90 461
Kortfristiga skulder				
Skuld till kreditinstitut	1 160 517	1 639 581	2 039 505	0
Leverantörsskulder	1 335 432	1 147 908	777 875	770 754
Skuld för offentliga avgifter	709 904	580 686	849 712	518 560
Skuld till intresseföretag	0	0	294 699	305 155
Övriga kortfristiga skulder	806 215	1 470 573	1 559 962	487 927
Summa kortfristiga skulder	3 897 514	4 838 748	5 521 754	2 082 396
Summa skulder	4 012 068	5 293 913	5 521 754	2 172 857
Summa eget kapital och skulder	9 618 886	7 270 777	6 287 318	7 042 199
Ställd säkerhet	15 000 000	15 000 000	15 000 000	0

Notera att posterna ovan är översatta till svenska från de norska originalrapporterna.

KASSAFLÖDESANALYS – ACENTA AS

NOK	2024-01-01	2023-01-01	2023-01-01	2022-01-01
	2024-10-31	2023-10-31	2023-12-31	2022-12-31
	10 mån.	10 mån. (jmf.)	12 månader	12 månader
	Ej reviderat	Ej reviderat	Ej reviderat	Ej reviderat
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 001 588	-2 264 953	-2 532 557	-4 237 731
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 417 960	-	-	- 24 036
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 477 256	2 048 664	1 938 121	4 544 194
Periodens kassaflöde	57 608	-216 289	-594 435	282 427
Likvida medel vid periodens början	51 105	645 541	645 541	363 113
Likvida medel vid periodens slut	108 813	429 251	51 105	645 541

Notera att posterna ovan är översatta till svenska från de norska originalrapporterna.

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL – ACENTA AS

NOK	Aktiekapital	Överkurs	Övrigt eget kapital	Summa eget kapital
2022-01-01	30 000	0	915 318	945 318
Kapitalökning	4 369	5 092 381		5 096 750
Årets resultat			-1 172 726	-1 172 726
2022-12-31	34 369	5 092 381	-257 408	4 869 342

	Aktiekapital	Överkurs	Övrigt eget kapital	Summa eget kapital
2023-01-01	34 369	5 092 381	-257 408	4 869 342
Årets resultat			-4 103 778	-4 103 778
2023-12-31	34 369	5 092 381	-4 361 185	765 565

	Aktiekapital	Överkurs	Övrigt eget kapital	Summa eget kapital
2023-01-01	34 369	5 092 381	-257 408	4 869 342
Periodens resultat			-2 892 478	-2 892 478
2023-10-31	34 369	5 092 381	-3 149 886	1 976 864

	Aktiekapital	Överkurs	Övrigt eget kapital	Summa eget kapital
2024-01-01	34 369	5 092 381	-4 361 185	765 565
Emission 2024-03-20	1 043	1 337 140		1 338 183
Emission 2024-10-31	6 694	4 456 066		4 462 760
Periodens resultat			-959 690	-959 690
2024-10-31	42 106	10 885 587	-5 320 875	5 606 818

Notera att posterna ovan är översatta till svenska från de norska originalrapporterna.

RESULTATRÄKNING – ACENTA AB

SEK	2024-01-01- 2024-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-01-01- 2023-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-01-01 - 2023-12-31 <i>Ej reviderat</i>	2022-03-01 - 2022-12-31 <i>Ej reviderat</i>
Rörelseintäkter, lagerförändring m.m.				
Nettoomsättning	3 713 271	5 887 579	7 477 451	1 722 403
Övriga rörelseintäkter	17 753	42 810	43 579	17 695
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.	3 731 024	5 930 389	7 521 030	1 740 098
Rörelsekostnader				
Handelsvaror	-3 017 630	-5 169 295	-6 861 539	-1 360 772
Övriga externa kostnader	-938 098	-1 603 565	-1 956 733	-983 776
Personalkostnader	-800 929	-10 886	-133 449	0
Övriga rörelsekostnader	-38 542	-72 206	0	0
Summa rörelsekostnader	-4 795 199	-6 855 951	-8 931 721	-2 344 548
Rörelseresultat	-1 064 175	-925 563	-1 410 691	-604 450
Finansiella poster				
Resultat från övriga finansiella anläggningstillgångar	0	0	59 665	0
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	21	55	4 001	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-2 396	-2	-28	0
Summa finansiella poster	2 375	53	63 638	0
Resultat efter finansiella poster	-1 066 550	-925 510	-1 347 053	-604 450
Resultat före skatt	-1 066 550	-925 510	-1 347 053	-604 450
Årets resultat	-1 066 550	-925 510	-1 347 053	-604 450

Notera att posterna ovan är översatta till svenska från de norska originalrapporterna.

BALANSRÄKNING – ACENTA AB

SEK	2024-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-12-31 <i>Ej reviderat</i>	2022-12-31 <i>Ej reviderat</i>
TILLGÅNGAR				
Omsättningstillgångar				
Varulager m.m.				
Färdiga varor och handelsvaror	1 760 338	2 115 272	2 759 473	1 993 391
Förskott till leverantörer	0	0	0	1 786 296
Summa varulager	1 760 338	2 115 272	2 759 473	3 799 687
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	994 064	937 458	599 656	799 339
Momsfordran	0	103 621	0	0
Fordringar hos koncernföretag	0	0	924 718	595 948
Övriga fordringar	44 314	50 140	58 788	21 625
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	60 424	37 087	867 095	37 012
Summa kortfristiga fordringar	1 098 802	1 128 306	2 450 257	1 453 924
Kassa och bank				
Kassa och bank	12 149	133 621	98 263	290 746
Summa kassa och bank	12 149	133 621	98 263	290 746
Summa omsättningstillgångar	2 871 289	3 377 200	5 307 993	5 524 357
SUMMA TILLÅNGAR	2 871 289	3 377 200	5 307 993	5 524 357

BALANSRÄKNING – ACENTA AB, FORTSÄTTNING

SEK	2024-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-12-31 <i>Ej reviderat</i>	2022-12-31 <i>Ej reviderat</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	25 000	25 000	25 000	25 000
Summa bundet eget kapital	25 000	25 000	25 000	25 000
Fritt eget kapital				
Erhållna aktieägartillskott	2 005 000	605 000	0	0
Balanserat resultat	-1 951 503	-604 450	1 400 550	605 000
Årets resultat	-1 066 550	-925 510	-1 347 053	-604 450
Summa Fritt eget kapital	- 1 013 053	-924 960	53 497	550
Summa eget kapital	-988 053	-899 960	78 497	25 550
Långfristiga skulder				
Skulder till koncernföretag	969 409	0	279 783	1 446 308
Övriga skulder	872 490	2 834 993	1 091 612	1 095 545
Summa långfristiga skulder	1 841 899	2 834 993	1 371 395	2 541 853
Kortfristiga skulder				
Förskott från kunder	16 059	0	15 124	0
Leverantörsskulder	1 272 483	805 410	1 900 227	2 711 548
Momsskuld	7 052	51 239	0	0
Skulder till koncernföretag	584 527	0	1 843 042	24 553
Övriga skulder	105 221	563 197	50 713	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	32 100	22 320	48 995	220 853
Summa kortfristiga skulder	2 017 443	1 442 167	3 858 101	2 956 954
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	2 871 289	3 377 200	5 307 993	5 524 357

KASSAFLÖDESANALYS – ACENTA AB

SEK	2024-01-01- 2024-10-31 10 mån. <i>Ej reviderat</i>	2023-01-01- 2023-10-31 10 mån. (jmf.) <i>Ej reviderat</i>	2023-01-01- 2023-12-31 12 månader <i>Ej reviderat</i>	2022-03-01- 2022-12-31 10 månader <i>Ej reviderat</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-556 616	-450 265	-422 026	-2 881 107
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	470 504	293 241	229 543	3 171 852
Periodens kassaflöde	-86 112	290 746	-192 484	290 746
Likvida medel vid periodens början	98 262	-157 124	290 746	0
Likvida medel vid periodens slut	12 150	133 621	98 262	290 746

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL – ACENTA AB

SEK	Aktiekapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
2022-03-01				
Inbetalt aktiekapital	25 000	0	0	0
Erhållna aktieägartillskott	0	605 000	0	605 000
Årets resultat	0	0	-604 450	-604 450
2022-12-31	25 000	605 000	-604 450	550

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
2023-01-01	25 000	605 000	-604 450	25 550
Balanseras i ny räkning	0	-604 450	604 450	0
Erhållna aktieägartillskott	0	1 400 000	0	1 400 000
Årets resultat	0	0	-1 347 053	-1 347 053
2023-12-31	25 000	1 400 550	-1 347 053	78 497

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
2023-01-01	25 000	605 000	-604 450	25 550
Balanseras i ny räkning	0	-604 450	604 450	0
Erhållna aktieägartillskott				
Periodens resultat			-925 510	-925 510
2023-10-31	25 000	550	-925 510	-899 960

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
2024-01-01	25 000	1 400 550	-1 347 053	78 497
Balanseras i ny räkning	0	-1 347 053	1 347 053	0
Erhållna aktieägartillskott		-2 005 000		-2 005 000
Periodens resultat			-1 066 550	-1 066 550
2024-10-31	25 000	53 497	1 066 550	-999 053

RESULTATRÄKNING – PELIGA HOLDING AB

SEK	2024-01-01- 2024-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-01-01- 2023-12-31 <i>Ej reviderat</i>	2022-01-01- 2022-12-31 <i>Ej reviderat</i>
Rörelseintäkter			
Nettoomsättning	57 696	335 975	389 580
Övriga rörelseintäkter	1 164	9 665	270
Summa rörelseintäkter	59 310	345 640	389 851
Rörelsekostnader			
Varukostnader	-59 393	-307 891	-342 614
Förbrukningsinventarier och material	0	-3 026	-6 015
Försäljningskostnader	0	-33 048	-28 230
Administrationskostnader	-13 341	-27 334	-10 489
Övriga kostnader	0	-463	-2 380
Personalkostnader	0	0	-583
Summa rörelsekostnader	-72 824	-371 122	-390 312
Rörelseresultat	-13 514	-26 122	-461
Finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernbolag	0	1 918	0
Ränteintäkter	0	740	120
Räntekostnader	0	-431	0
Summa finansiella poster	0	2 237	120
Resultat efter finansiella poster	-13 514	-23 885	-341
Skatt	0	0	-125
Årets resultat	-12 514	-23 885	-466

BALANSRÄKNING – PELIGA HOLDING AB

SEK	2024-10-31 <i>Ej reviderat</i>	2023-12-31 <i>Ej reviderat</i>	2022-12-31 <i>Ej reviderat</i>
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Andelar i börsnoterade företag	0	0	5 000
Omsättningstillgångar			
Lager av handelsvaror	499 999	51 240	201 747
Kundfordringar	57 696	163 432	33 120
Likvida medel	12 542	201 264	207 767
Summa tillgångar	570 237	415 936	447 634
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Beräknat resultat	0	0	0
Aktiekapital	25 200	25 200	25 200
Erhållna aktieägartillskott	92 850	396 600	396 600
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-47 812	-34 298	-10 413
Summa eget kapital	70 238	387 502	411 387
Långfristiga skulder			
0	0	0	
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	0	0	0
Redovisningskonto för moms	0	28 309	33 662
Övriga kortfristiga skulder	499 999	0	2 460
Beräknad inkomstskatt	0	125	125
Summa skulder	499 999	28 434	36 247
Summa eget kapital och skulder	570 237	415 936	447 634

KASSAFLÖDESANALYS – PELIGA HOLDING AB

SEK	2024-01-01- 2024-10-31 10 mån. <i>Ej reviderat</i>	2023-01-01- 2023-12-31 12 månader <i>Ej reviderat</i>	2022-01-01- 2022-12-31 12 månader <i>Ej reviderat</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-384 971	-11 503	189 767
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	5 000	-5 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	196 249	0	0
Periodens kassaflöde	-19 814	-6 503	184 767
Likvida medel vid periodens början	201 264	207 767	23 000
Likvida medel vid periodens slut	12 542	201 264	207 767

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL – PELIGA HOLDING AB

SEK	Aktiekapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
2022-01-01	25 200	355 000	-9 947	345 053
Erhållna aktieägartillskott	0	41 600	0	41 600
Resultatdisposition enligt beslut av årsstämma	0	0	0	0
Årets resultat	0	0	-466	-466
2022-12-31	25 200	396 600	-10 413	411 387

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
2023-01-01	25 200	396 600	-10 413	411 387
Erhållna aktieägartillskott	0	0	0	0
Resultatdisposition enligt beslut av årsstämma	0	0	0	0
Årets resultat	0	0	-23 885	-23 885
2023-12-31	25 200	396 600	-34 298	387 502

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
2024-01-01	25 200	396 600	-34 298	387 502
Erhållna aktieägartillskott	0	-303 750	0	-303 750
Resultatdisposition enligt beslut av årsstämma	0	0	0	0
Periodens resultat	0	0	-13 514	-13 514
2024-10-31	25 200	92 850	-47 812	70 238

KOMMENTARER AVSEENDE DEN HISTORISKA FINANSIELLA UTVECKLINGEN I ACENTA AS

Kommentarer till Acenta AS:s finansiella utveckling för räkenskapsåret 2023 jämfört med räkenskapsåret 2022

Nettoomsättning

Acenta AS försäljningsintäkter under 2023 var 9 075 253 (11 795 551) NOK. De minskade försäljningsintäkterna beror främst på minskad efterfrågan på padelmarknadens utrustningssida på den svenska marknaden, där Acenta AS just då var väldigt starka.

Rörelsekostnader

Bolagets rörelsekostnader under 2023 uppgick till -13 979 245 (-13 195 793) NOK. Varukostnaderna under 2023 uppgick till -6 964 455 (-8 226 328) NOK. Acenta AS personalkostnader under samma period uppgick till -4 342 837 (-2 770 711) NOK. Minskningen av varukostnaderna är en följd av den minskade försäljningen under året och ökningen av personalkostnader beror på att Bolaget genomförde en strategisk satsning.

Periodens resultat

Resultatet för 2023 uppgick till -4 103 778 (-1 172 726) NOK och det försämrade resultatet är främst en konsekvens av minskad försäljning samt bibehållen kostnadsbild.

Kassaflöde

Periodens kassaflöde under 2023 uppgick till -594 435 (282 427) NOK. Det positiva kassaflödet under 2022 var hänförlig till en kapitalökning under året. Det negativa kassaflödet under 2023 var hänförligt till ökade kostnader och en minskad försäljning.

Finansiell ställning

Det egna kapitalet per den 31 december 2023 uppgick till 765 565 (4 869 342) NOK. Acenta AS likvida medel per den 31 december 2023 uppgick till 51 105 (645 541) NOK och bolagets skulder uppgick till 5 521 754 (2 172 857) NOK. Lån till företag inom samma koncern uppgick vid räkenskapsårets utgång till 2 286 810 (1 973 527) NOK. Bolagets finansiella ställning har under 2023 försämrats till följd av den minskade försäljningen och ökade rörelsekostnader.

Kommentarer till Acenta AS:s finansiella utveckling för delårsperioden 2024-10-31 jämfört med delårsperioden 2023-10-31

Acenta AS har under delårsperioden 2024-01-01 - 2024-10-31 förbättrat sitt resultat och balansräkning jämfört med föregående år. Rörelseresultatet uppgick till -506 289 NOK, vilket var en betydande förbättring jämfört med -3 534 420 NOK under samma period året innan. Förbättringen berodde främst på lägre varukostnader och personalkostnader.

Rörelseintäkterna uppgick till 6 790 052 NOK, vilket var i nivå med föregående delår, då motsvarande post uppgick till 6 894 422 NOK. Kassaflödet från den löpande verksamheten försämrades något till -3 001 588 NOK, samtidigt som finansieringsverksamheten stärktes genom nyemissioner om 4 477 256 NOK under perioden. Likvida medel ökade därmed under delåret till 108 813 NOK vid periodens slut. Samma post uppgick under delåret 2023 till 429 251 NOK.

Eget kapital förbättrades markant från 1 976 864 NOK under delåret 2023, till 5 606 818 NOK under delåret 2024.

KOMMENTARER AVSEENDE DEN HISTORISKA FINANSIELLA UTVECKLINGEN I ACENTA AB

Kommentarer till Acenta AB:s finansiella utveckling för räkenskapsåret 2023 jämfört med räkenskapsåret 2022

Nettoomsättning

Acenta AB:s försäljningsintäkter under 2023 var 7 477 451 (1 722 403) SEK. De ökade försäljningsintäkterna beror främst på att 2022 var ett uppstartsår.

Rörelsekostnader

Kostnaden för handelsvaror under 2023 uppgick till 6 861 539 (1 360 772) SEK. Acenta AB:s övriga externa kostnader under samma period uppgick till 1 956 733 (983 776) SEK. Ökningen av rörelsekostnader är en effekt av de ökade försäljningsintäkterna under 2023.

Periodens resultat

Resultatet för 2023 uppgick till -1 347 053 (-604 450) SEK och det försämrade resultatet är en konsekvens av att Bolaget inledde sin satsning på tillväxt vilket i uppstartsfas medför ökade kostnader.

Kassaflöde

Periodens kassaflöde under 2023 uppgick till -192 484 (290 746) SEK. Det positiva kassaflödet under 2022 var hänförligt till främst lån från koncernbolag och erhållna aktieägartillskott under året. Kassaflödet under 2023 påverkades positivt av främst erhållna aktieägartillskott under året.

Finansiell ställning

Det egna kapitalet per den 31 december 2023 uppgick till 78 497 (25 550) SEK. Acenta AB:s likvida medel per den 31 december 2023 uppgick till 98 263 (290 746) SEK och bolagets skulder uppgick till 5 229 496 (5 498 807) SEK varav skulder till koncernföretag uppgick till 2 122 825 (1 470 861) SEK.

Kommentarer till Acenta AB:s finansiella utveckling för delårsperioden 2024-10-31 jämfört med delårsperioden 2023-10-31

Rörelseresultatet i Acenta AB uppgick till -1 064 175 SEK, jämfört med -925 563 SEK under delårsperioden 2023. Det försämrade rörelseresultatet berodde främst på ökade personalkostnader jämfört med motsvarande period föregående år.

Rörelsekostnaderna minskade samtidigt från 6 855 951 SEK under 2023 till 4 795 199 SEK under delåret 2024, främst till följd av lägre kostnader för handelsvaror och externa tjänster. Trots en kostnadsminskning medförde intäktsminskningen ett negativt resultat efter finansiella poster på -1 066 550 SEK, jämfört med -925 510 SEK under samma delårsperiod 2023.

Likvida medel vid periodens slut 2024 uppgick till 12 149 SEK, vilket var en minskning från 133 621 SEK vid samma tidpunkt föregående år. Kassaflödet från den löpande verksamheten förblev negativt och uppgick till -556 616 SEK, jämfört med -450 265 SEK under samma period 2023.

Eget kapital minskade till -988 053 SEK vid periodens slut, från -899 960 SEK föregående delår. Minskningen reflekterade periodens negativa resultat och påverkade bolagets finansiella ställning negativt.

KOMMENTARER AVSEENDE DEN HISTORISKA FINANSIELLA UTVECKLINGEN I PELIGA HOLDING AB

Kommentarer till Peliga Holding AB:s finansiella utveckling för räkenskapsåret 2023 jämfört med räkenskapsåret 2022

Nettoomsättning

Peliga Holding AB:s försäljningsintäkter under 2023 var 335 975 (389 580) SEK och är i linje med föregående års försäljningsintäkter.

Rörelsekostnader

Rörelsekostnader under 2023 uppgick till -371 122 (-390 312) SEK vilket är i paritet med föregående års rörelsekostnader.

Periodens resultat

Resultatet för 2023 uppgick till - 23 885 (-466) SEK vilket är i linje med föregående års resultat.

Kassaflöde

Periodens kassaflöde uppgick till -6 503 (184 767) SEK.

Finansiell ställning

Det egna kapitalet per den 31 december 2023 uppgick till 387 502 (411 387) SEK. Peliga Holding AB:s likvida medel per den 31 december 2023 uppgick till 201 264 (207 767) SEK och bolagets skulder uppgick till 28 434 (36 247) SEK. Bolagets finansiella ställning är i huvudsak oförändrad sedan föregående räkenskapsår.

KAPITALSTRUKTUR, SKULDSÄTTNING OCH INVESTERINGAR – ACENTA AS

Nedanstående tabeller visar Acenta AS:s eget kapital, räntebärande skulder och nettoskuldsättning per den 31 oktober 2024.

Eget kapital och skulder (NOK)	Ej reviderat
Aktiekapital	42 106
Överkurs	10 885 587
Balanserat resultat	-5 320 875
Summa eget kapital	5 606 818
Nettoskuldsättning	
a) Banktillgodohavanden, kontanter, etc.	114 554
b) Summa likvida medel	114 554
c) Skuld till kreditinstitut	1 116 017
d) Skuld för offentliga avgifter	686 405
e) Skuld till intresseföretag	0
f) Övriga kortfristiga skulder	238 000
g) Summa kortfristiga räntebärande skulder (c+d+e+f)	2 084 922
h) Kortfristiga nettoskulder (g-b)	1 970 368
i) Skulder till kreditinstitut	0
j) Summa långfristiga räntebärande skulder	0
k) Nettoskuldsättning (h+j)	1 970 368

Redogörelse för rörelsekapital

Styrelsen bedömer att Bolagets befintliga likvida medel, tillsammans med förväntade intäkter från försäljning, kommer att säkerställa tillräckligt rörelsekapital för att finansiera verksamheten under åtminstone de kommande 12 månaderna från datumet för denna bolagsbeskrivning.

Pågående investeringar och åtaganden om framtida investeringar

Bolaget har inga pågående väsentliga investeringar och har inte ingått några bindande åtaganden avseende framtida väsentliga investeringar.

Väsentliga förändringar av Bolagets låne- och finanseringsstruktur sedan den 31 oktober 2024

Acenta AS har efter den 31 oktober 2024 tillförts 3 340 000 NOK genom en riktad kontantemission.

Utöver ovan har det inte skett några väsentliga förändringar av Acentas låne- och finanseringsstruktur sedan den 31 oktober 2024.

KAPITALSTRUKTUR, SKULDSÄTTNING OCH INVESTERINGAR – ACENTA AB

Nedanstående tabeller visar Acenta AB:s eget kapital, räntebärande skulder och nettoskuldsättning per den 31 oktober 2024.

Eget kapital och skulder (SEK)	Ej reviderat
Aktiekapital	25 000
Balanserat resultat	53 497
Årets resultat	-1 066 550
Summa eget kapital	-988 053
Nettoskuldsättning	
a) Likvida medel	12 149
b) Summa likvida medel	12 149
c) Skulder till koncernföretag	0
d) Övriga skulder	45 448
e) Summa kortfristiga räntebärande skulder (c+d)	
f) Kortfristiga nettoskulder (e-b)	33 299
g) Skulder till koncernföretag	0
h) Övriga skulder	0
i) Summa långfristiga räntebärande skulder (g+h)	0
j) Nettoskuldsättning (f+i)	33 299

Redogörelse för rörelsekapital

Styrelsen bedömer att Acenta AB:s befintliga likvida medel, tillsammans med förväntade intäkter från planerad försäljning, kommer att säkerställa tillräckligt rörelsekapital för att finansiera verksamheten under åtminstone de kommande 12 månaderna från datumet för denna bolagsbeskrivning.

Pågående investeringar och åtaganden om framtida investeringar

Bolaget har inga pågående väsentliga investeringar och har inte ingått några bindande åtaganden avseende framtida väsentliga investeringar.

Väsentliga förändringar av Acenta AB:s låne- och finanseringsstruktur sedan den 31 oktober 2024

Bolaget har ingått låneavtal om sammanlagt 1 MSEK efter periodens utgång. Härutöver har det inte skett några väsentliga förändringar av Acenta AB:s låne- och finanseringsstruktur sedan den 31 oktober 2024.

KAPITALSTRUKTUR, SKULDSÄTTNING OCH INVESTERINGAR – PELIGA HOLDING AB

Nedanstående tabell visar Peliga Holding AB:s eget kapital, räntebärande skulder och nettoskuldsättning per den 31 oktober 2024.

Eget kapital och skulder (SEK)	Ej reviderat
Aktiekapital	25 200
Erhållna aktieägartillskott	92 850
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-47 812
Summa eget kapital	70 238
Nettoskuldsättning	
a) Likvida medel	12 542
b) Summa likvida medel	12 542
c) Summa kortfristiga räntebärande skulder	0
d) Kortfristiga nettoskulder (c-b)	0
e) Summa långfristiga räntebärande skulder	0
f) Nettoskuldsättning (c-b)	-12 524

Redogörelse för rörelsekapital

Styrelsen bedömer att Peliga Holding AB:s befintliga likvida medel, tillsammans med förväntade intäkter från planerad försäljning, kommer att säkerställa tillräckligt rörelsekapital för att finansiera verksamheten under åtminstone de kommande 12 månaderna från datumet för denna bolagsbeskrivning.

Pågående investeringar och åtaganden om framtida investeringar

Bolaget har inga pågående väsentliga investeringar och har inte ingått några bindande åtaganden avseende framtida väsentliga investeringar.

Väsentliga förändringar av Peliga Holding AB:s låne- och finanseringsstruktur sedan den 31 oktober 2024

Det har inte skett några väsentliga förändringar av Peliga Holding AB:s låne- och finansieringsstruktur sedan den 31 oktober 2024.

FÖRESLAGEN STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISOR

Styrelse och ledning

Enligt den föreslagna bolagsordningen ska styrelsen bestå av minst tre (3) och högst tio (10) ledamöter. De fyra personer som föreslås väljas till styrelseledamöter vid den extra bolagsstämman den 10 januari 2025 presenteras nedan. De föreslagna styrelseledamöterna föreslås väljas för tiden fram till nästa årsstämma. Avseende respektive styrelseledamots och ledningspersons aktieinnehav i Bolaget, presenteras detta som efter genomförd Transaktion.

Samtliga styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare kan nås via Bolagets adress, Banérgatan 42, 115 26 Stockholm.

Namn	Föreslagen befattning	Styrelseledamot sedan	Oberoende till Bolaget och dess ledning*	Oberoende till större aktieägare*
Håkan Johansson	Styrelseordförande	2021	Nej	Ja
Jacob Dalborg	Styrelseledamot	2018	Ja	Ja
Håkan Tollefsen	Styrelseledamot	2025**	Nej	Nej

* hänvisar till oberoende i relation till Bolaget efter genomförd Transaktion

** Föreslagen till nyval vid extra bolagsstämma den 10 januari 2025

STYRELSE

Håkan Johansson – styrelseordförande

Utbildning och erfarenhet

Född 1966. Civilekonom Handelshögskolan. Håkan Johansson har 25 års erfarenhet som managementkonsult med inriktning på organisationsutveckling och ledarskap inom bl.a. IT, konsumentvaror och e-handel. Håkan har flerårig erfarenhet som styrelseordförande i privata och ideella organisationer. Han arbetar idag främst med snabbväxande bolag under snabb förändring.

Andra pågående uppdrag

Håkan Johansson är styrelseledamot för Seagull Executive Adviser AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren)

Håkan Johansson var styrelseordförande för PRFKT Rights AB under perioden 29 november 2018 till 6 december 2022, Bonzun Evolve AB under perioden 14 januari 2022 till 31 augusti 2023 samt styrelseordförande och verkställande direktör för Bonzun Health Information AB under perioden 4 september 2021 till 21 maj 2024.

Innehav i Bolaget

Per dagen för denna Bolagsbeskrivning äger Håkan Johansson 22 089 285 aktier genom bolag och inga aktier privat i Bolaget.

Jacob Dalborg – styrelseledamot

Utbildning och erfarenhet

Född 1970. Civilekonom Handelshögskolan. Jacob har under mer än 12 år innehaft olika VD positioner inom Bonnier Koncernen och är medgrundare i två investmentbolag samt innehar flertalet styrelseuppdrag.

Andra pågående uppdrag

Jacob Dalborg är styrelseordförande för Dividend Sweden AB och Vitgrund AB, styrelseledamot för IGNITE Training Hub Stockholm AB, Fastighetsbolaget Fotbollsplanen i Boden AB, Bodens Intressenter Fastighets AB, Sigfastbyn Fastighets AB, Wanderword i Sverige AB, Blanche Media AB, E. Öhman J:or Aktiebolag, Aktiebolaget Svenska Regn, Six Year Plan Books AB, Produktiv Bilhandel i Sverige AB och Boden Fastighetsintressenter AB, delägare och styrelseledamot i Toydarian Capital AB och Differentchips! AB, samt styrelsesuppleant i Articulate Press AB, Wanderword Future AB och Cadoregel AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren)

Jacob Dalborg var styrelseordförande för DS Plattformen AB under perioden 8 april 2022 till 3 maj 2023, styrelseledamot för Almi AB under perioden 19 maj 2020 till 19 maj 2022, Volati Bok AB under perioden 24 januari 2019 till 26 mars 2020, Nylletkvarikudden AB under perioden 2 juli 2020 till 2 augusti 2022, DIAKRIT AB under perioden 13 juli 2018 till 23 maj 2022, Bukowski Auktioner Aktiebolag under perioden 13 juni 2014 till 21 januari 2022, ILT Holding AB under perioden 20 april 2016 till 8 september 2021, ILT Group AB under perioden 21 april 2016 till 30 augusti 2021, ILT Inläsningstjänst AB under perioden 21 april 2016 till 27 augusti 2021, Akademibokhandeln Holding AB under perioden 30 januari 2019 till 31 mars 2020, Publit Sweden AB under perioden 18 december 2018 till 26 augusti 2024, Swedish Tonic AB under perioden 1 november 2022 till 17 juli 2024, Spiffbet AB under perioden 20 november 2019 till 20 juni 2024.

Innehav i Bolaget

Per dagen för denna Bolagsbeskrivning äger Jacob Dalborg 54 384 159 aktier genom bolag och 70 018 aktier privat i Bolaget.

Håkan Tollefsen – styrelseledamot och VD**Utbildning och erfarenhet**

Född 1972. Med nästan 25 års omfattande erfarenhet av entreprenörskap och har arbetat som högsta ledning i flera företag specialiserade på telekom och IT, finansiella tjänster, media, detaljhandel och fastigheter. Håkan har lång erfarenhet av strategisk ledning, affärsbedömning och företagsutveckling och har haft olika styrelseuppdrag i både publika och privata företag internationellt.

Andra pågående uppdrag

Håkan Tollefsen är styrelseordförande samt delägare i Chapmore Venture AS, Obsido Invest AS, Obsido Group AS och Plan Investor AS, styrelseordförande för Acenta AB, styrelseordförande och koncernchef i Acenta AS, styrelseledamot och verkställande direktör för Peliga Holding AB samt styrelseledamot och delägare i Bredeveien Bygg AS.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren)

Håkan Tollefsen var styrelseordförande för GF Finance Holding AS under perioden 22 april 2022 till 13 juni 2024, styrelseledamot för XQS Holding AS under perioden november 2021 till september 2024, Capitevo AB under perioden 17 augusti 2021 till 24 augusti 2023 och Polyfuels Group Ab under perioden 15 januari 2020 till 22 december 2022 samt verkställande direktör för Vopy Technology AS under perioden 2019 till 2021 och Vopy Services AB under perioden 29 januari 2021 till 30 mars 2021. Under perioden 2023-03-29 till 2024-10-01 var Tollefsen styrelseledamot i Acenta AS.

Innehav i Bolaget

Håkan Tollefsen kommer efter genomförandet av Transaktionen men innan aktiesammanläggningen äga cirka 752 094 198 aktier genom bolag och 176 013 070 aktier privat i Bolaget.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Vid tidpunkten för godkännandet av Bolagsbeskrivningen består Acentas verkställande ledning av två personer, Håkan Tollefsen (VD) och Erik Tjelta (CFO). Magnus Waller tillträder som COO den 1 februari 2025. Nedan följer en förteckning över Acentas ledande befattningshavare med information om födelseår, startår, utbildning och innehav i Bolaget efter Transaktionen och genomförd aktiesammanläggning 1:1 250. Med innehav avses egna och närstående fysiska och juridiska personers innehav i Bolaget per dagen för denna Bolagsbeskrivning.

Håkan Tollefsen – verkställande direktör

Håkan Tollefsen är även föreslagen styrelseledamot, för mer information om Håkan Tollefsen se avsnitt "Styrelse" ovan.

Erik Tjelta – CFO

Utbildning och erfarenhet

Född 1977. Utbildad revisor. Mångårig erfarenhet från revision bl.a. inom KPMG samt har haft flera tidigare uppdrag som CFO. Från 2009 till 2022 har Erik tillsammans med två ytterligare delägare byggt upp redovisningsbolaget Athene Group (med kontor i bl.a. Oslo, Stavanger, Kristiansand och Stockholm) från 0 till över 100 miljoner NOK i omsättning innan en partiell exit genomfördes 2022. Erik har även erfarenhet från flera styrelseuppdrag.

Andra pågående uppdrag

Erik Tjelta är CFO för Acenta AS, styrelseordförande för Clean Flame Holding AS, ERT AS, Skogsenergi i Knappåsen AB och Østlig Eiendom AS, samt styrelseledamot för Clean Flame AS och Clean Flame AB. Erik Tjelta är även delägare i Plan Investor AS.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren)

Erik Tjelta var delägare och styrelseordförande för Athene Group AS, samt dess dotterbolag, under perioden 17 juni 2019 till 11 juni 2022 samt Metis Group AS under perioden 26 juni 2012 till 8 oktober 2024.

Innehav i Bolaget

Erik Tjelta kommer efter genomförandet av Transaktionen men innan aktiesammanläggningen äga cirka 748 250 599 aktier genom bolag och inga aktier privat i Bolaget.

Magnus Waller - COO

Utbildning och erfarenhet

Född 1970. Serientreprenör och medgrundare till bolag som Zignsec (noterat på Nasdaq First North Growth Market) och Payground AB (nyligen avyttrat till Svea Ekonomi). Styrelseledamot i MedHelp Care AB (Nasdaq First North Growth Market). Expert inom Payments och RegTech. Bachelor of Arts i internationella relationer från Wittenberg University, OH, USA.

Andra pågående uppdrag

Magnus Waller är COO för PayGround AB samt styrelseledamot för Medhelp Care Aktiebolag (publ), styrelseledamot och VD för Magella Holding AB, samt styrelsesuppleant för OhCleo AB och ElevateHer AB.

Tidigare uppdrag (senaste fem åren)

Magnus Waller var styrelseledamot i PWR Padel AB under perioden 7 april 2022 till 29 november 2023.

Innehav i Bolaget

Per dagen för denna Bolagsbeskrivning äger Magnus Waller inga aktier genom bolag och inga aktier privat i Bolaget.

Övriga upplysningar avseende styrelsen och ledande befattningshavare

Ingen av Bolagets styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har något familjeband till annan styrelseledamot eller ledande befattningshavare. Under de senaste fem åren har ingen av Bolagets styrelseledamöter eller ledande befattningshavare (i) dömts i bedrägerirelaterade mål, (ii) bundits vid ett brott

och/eller blivit föremål för påföljder för ett brott av reglerings- eller tillsynsmyndighet (inbegripet erkända yrkessammanslutningar), eller (iii) förbjudits av domstol att vara medlem i en emittents förvaltnings-, lednings- eller tillsynsorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos en emittent.

Håkan Tollefsen var verkställande direktör för Vopy Technology AS fram till 2021. Bolaget inledde ett konkursförfarande 26 februari 2024. Jacob Dalborg var styrelseledamot för Swedish Tonic AB fram till 17 juli 2024. Bolaget inledde ett konkursförfarande 23 augusti 2024 som är pågående. Håkan Johansson var styrelseordförande för PRFKT Rights AB fram till 6 december 2022. Bolaget inledde ett konkursförfarande 19 maj 2023 som är pågående. Håkan Johansson var även styrelseordförande för Bonzun Evolve AB fram till 31 augusti 2023. Bolaget inledde ett konkursförfarande 12 januari 2024 som är pågående. I övrigt har ingen av styrelsens ledamöter eller personer i bolagsledningen under de senaste fem åren varit aktiv i bolag som satts under konkursförvaltning eller tvångslikvidation.

Revisor

Johan Kaijser har varit Bolagets revisor sedan 2018. Johan Kaijser är auktoriserad revisor och medlem i FAR (Föreningen Auktoriserade Revisorer) och nås via Bolaget.

Blom & Fossan AS är revisor i Acenta AS. Ansvarig revisor, Gunnar Fossan, är statsauktoriserad revisor, partner verkställande direktör i Blom & Fossan AS.

Ersättning och förmåner till styrelse och ledande befattningshavare

Arvode till styrelseledamöter beslutas av bolagsstämman. Vid årsstämmande den 8 december 2023 beslutades att styrelsearvode ska utgå med 120 000 SEK till styrelsens ordförande och med 60 000 SEK vardera till styrelsens övriga ledamöter under tiden fram till nästa årsstämma vilken är planerad att hållas den 6 februari 2025.

Tabellen nedan visar ersättningen till Acentas ledande befattningshavare under räkenskapsåret 2023.

(NOK)	Grundlön	Konsultarvode (ink. moms)	Rörlig ersättning	Pensionskostnader	Summa
Håkan Tollefsen	200 000	-	-	-	200 000
Jacob Dalborg	-	466 625	-	-	466 625
Håkan Johansson	-	772 915	-	-	772 915

Notera att inga rörliga ersättningar i form av bonusar eller andra liknande rörliga ersättningar utbetalats. Det finns inga reserveringar avseende pensioner. Se även Transaktioner med närstående.

BOLAGSSTYRNING

Lagstiftning, svensk kod för bolagsstyrning, bolagsordning

Bolaget är ett svenskt publikt aktiebolag och regleras av svensk lagstiftning, främst genom den svenska aktiebolagslagen (2005:551). Förutsatt att Bolaget godkänns för listning, kommer dess aktier att vara upptagna till handel på Nasdaq First North, varvid Bolaget tillämpar Nasdaq First Norths regelverk. Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") ska tillämpas av bolag vars aktier är upptagna till handel på en reglerad marknad. Nasdaq First North är en tillväxtmarknad och Bolaget har därmed ingen formell skyldighet att tillämpa Koden och har valt att inledningsvis inte tillämpa Koden, under förutsättning att listningen godkänns.

Förutom lagstiftning samt regler och rekommendationen är bolagsordningen grunden för styrning av Bolagets verksamhet. Bolagsordningen anger bland annat var styrelsen har sitt säte, verksamhetsinriktning, gränser avseende aktiekapital och antal aktier, samt förutsättningar för att få delta vid bolagsstämma. Den bolagsordning som styrelsen föreslagit extra bolagsstämman den 10 januari 2025 att fastställa framgår i sin helhet i avsnittet "Bolagsordning".

Bolagsstämma

Bolagsstämman är det högsta beslutande organet där aktieägarna utöver sin rösträtt. På ordinarie bolagsstämma fattas beslut avseende årsredovisningen, utdelning, val av styrelse och i förekommande fall val av revisor, ersättning till styrelseledamöter och revisor samt andra frågor i enlighet med aktiebolagslagen och bolagsordningen. Några särskilda arrangemang i fråga av bolagsstämmans funktion, på grund av bestämmelse i bolagsordningen, eller på grund av aktieägaravtal kända av Bolaget, tillämpas inte av Bolaget.

Rätt att delta vid bolagsstämma och initiativrätt

Aktieägare som på avstämningsdagen för bolagsstämman är registrerade i den av Euroclear förda aktieboken, och som senast det datum som anges i kallelsen till bolagsstämman har meddelat Bolaget sin avsikt att närvara, är berättigade att delta på bolagsstämman och att rösta för antalet innehavda aktier. Aktieägare får delta vid bolagsstämman personligen eller genom ombud. Biträde till aktieägare, högst två till antalet, får medfölja aktieägaren till bolagsstämman under förutsättning att aktieägare anmäler detta i enlighet med det förfarande som gäller för aktieägars anmälan.

Aktieägare vars aktier är förvaltarregistrerade hos en bank eller annan förvaltare måste, utöver att informera Bolaget, begära att deras aktier tillfälligt registreras i eget namn i den av Euroclear förda aktieboken för att vara berättigade att delta på bolagsstämman. Aktieägare bör informera sina förvaltare i god tid före avstämningsdagen.

Aktieägare som önskar att få ett ärende behandlat vid bolagsstämma ska begära detta skriftligen hos styrelsen. Begäran måste normalt vara styrelsen tillhanda senast en vecka innan kallelse till bolagsstämma tidigast får utfärdas i enlighet med aktiebolagslagen. Varje aktieägare som anmäler ett ärende med tillräcklig framförhållning har rätt att få ärendet behandlat vid bolagsstämman.

Styrelsen

Enligt den bolagsordning som antagits av bolagsstämman ska styrelsen bestå av minst tre (3) och högst tio (10) styrelseledamöter. Ledamöterna väljs årligen för tiden intill slutet av nästföljande årsstämma. Någon begränsning för hur länge en ledamot kan sitta i Bolagets styrelse finns inte.

Styrelsen är bolagets näst högsta beslutsfattande organ och dess uppgifter regleras i aktiebolagslagen. Enligt aktiebolagslagen ansvarar styrelsen för Bolagets organisation och förvaltningen av Bolagets angelägenheter, vilket innebär att styrelsen bland annat har ansvar för att fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av uppsatta mål, kontinuerligt utvärdera den finansiella ställningen och Bolagets resultat samt att utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen ansvarar också för att årsredovisningar och delårsrapporter upprättas i tid. Styrelsen utser dessutom Bolagets verkställande direktör.

Utöver aktiebolagslagen regleras styrelsens arbete av en av styrelsen fastställd arbetsordning. Styrelsen ska årligen fastställa en skriftlig arbetsordning som reglerar styrelsens arbete och dess inbördes arbetsfördelning, inklusive beslutsordning inom styrelsen, styrelsens mötesordning samt ordförandens arbetsuppgifter. Styrelsen

ska också utfärda en instruktion för verkställande direktören samt en instruktion för ekonomisk rapportering till styrelsen.

Styrelsens arbetsordning ska årligen utvärderas, uppdateras och fastställas. Om styrelsen inom sig inrättar utskott, ska det av styrelsens arbetsordning framgå vilka arbetsuppgifter och vilken beslutanderätt som styrelsen har delegerat till utskott samt hur utskotten ska rapportera till styrelsen. Styrelsen ska regelbundet hålla sammanträden efter ett i arbetsordningen fastställt program, som inkluderar fasta beslutspunkter samt punkter vid behov.

Revisions- och ersättningsutskott

Bolag vars aktier är upptagna till handel på en reglerad marknad ska, enligt aktiebolagslagen, ha ett revisionsutskott. Därutöver är bolag som tillämpar Koden skyldiga att inrätta ett ersättningsutskott. Då Bolagets aktier inte kommer att vara föremål för handel på någon reglerad marknadsplats och då Bolaget inte har för avsikt att tillämpa Koden på frivillig basis, har Bolaget inte någon formell skyldighet att inrätta revisions- respektive ersättningsutskott. Styrelsen har gjort bedömningen att det mot bakgrund av verksamhetens omfattning och Bolagets storlek i dagsläget inte är motiverat att inrätta sådana särskilda utskott inom styrelsen, utan har fattat beslutet att dessa frågor kan behandlas av hela styrelsen.

Verkställande direktör

Verkställande direktör utses av styrelsen och har i uppdrag att sköta den löpande förvaltningen i Bolaget, enligt de riktlinjer och anvisningar som uppställts i lag, bolagsordningen och den interna arbetsinstruktionen. Till den löpande förvaltningen hör alla åtgärder som inte med hänsyn till omfattningen och arten av Bolagets verksamhet är av osedvanlig beskaffenhet eller stor betydelse eller uttryckligen har definierats såsom varande del av styrelsens ansvar. Verkställande direktören leder företagsledningens arbete och fattar beslut i samråd med övriga ledningsmedlemmar.

AKTIER, AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFRÅGOR

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgår per dagen för Bolagsbeskrivningen till 2 349 613,56 SEK, fördelat på 584 870 078 aktier. Per dagen för Bolagsbeskrivningen är samtliga aktier i Bolaget av samma aktieslag och berättigar till en röst vid bolagsstämma. Varje aktie har ett kvotvärde om 0,004. Aktierna har utfärdats i enlighet med svensk rätt och är denominerade i SEK. Samtliga aktier är fullt betalda och fritt överlåtbara. Enligt den nuvarande registrerade bolagsordningen som antogs på bolagsstämma den 27 augusti 2024 ska aktiekapitalet vara lägst 2 349 600 SEK och högst 9 398 400 SEK, fördelat på lägst 584 866 703 och högst 2 339 466 812 aktier. Aktiernas rättigheter kan endast ändras i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bonzuns nuvarande ISIN-kod är SE0017082506.

Bolaget innehar inte några egna aktier.

Ändringar i aktiekapitalet

Nedanstående tabell visar den historiska utvecklingen för Bonzun AB:s aktiekapital sedan registreringen av Bolaget fram till och med den förändring av antalet aktier och aktiekapitalet som föreslås genomföras i samband med Transaktionen första steg.

År	Händelse	Antal aktier-förändring	Antal aktier totalt	Aktiekapital-förändring	Aktiekapital totalt	Kvot-värde (SEK)	Tecknings-kurs (SEK)
2012	Nybildning	400 000	400 000	50 000,000	50 000,000	100	
2013	Nyemission	3 600 000	4 000 000	450 000,000	500 000,000	0,125	0,125
2013	Nyemission	451 061	4 451 061	56 382,625	556 382,625	0,125	3,920
2014	Nyemission	675 264	5 126 325	84 408,000	640 790,625	0,125	6,750
2014	Nyemission	111 000	5 237 325	13 875,000	654 665,625	0,125	6,750
2014	Nyemission	15 500	5 252 825	1 937,500	656 603,125	0,125	6,750
2014	Nyemission	266 667	5 519 492	33 333,375	689 936,500	0,125	6,750
2014	Nyemission	71 450	5 590 942	8 931,250	698 867,750	0,125	6,75
2014	Nyemission	100 407	5 691 349	12 550,875	711 418,625	0,125	6,75
2015	Nyemission	1 381 074	7 072 423	172 634,250	884 052,875	0,125	6,75
2016	Utbyte konv.	1 037 037	8 109 460	129 629,500	1 013 682,375	0,125	
2016	Nyemission	800 000	8 909 460	100 000,000	1 113 682,375	0,125	3,00
2016	Utbyte konv.	444 444	9 353 904	55 555,556	1 169 237,931	0,125	
2017	Nyemission	4 008 816	13 362 720	501 101,970	1 670 339,901	0,125	2,30
2017	Nyemission	1 333 332	14 696 052	166 666,490	1 837 006,391	0,125	1,20
2018	Nyemission	4 898 684	19 594 736	612 335,500	2 449 341,891	0,125	1,20
2018	Nyemission	1 375 000	20 969 736	171 874,992	2 621 216,883	0,125	1,20
2018	Nyemission	146 788 152	167 757 888	18 348 518,181	20 969 735,064	0,125	0,13
2018	Minskning	0	167 757 888	-12 581 840,664	8 387 894,400	0,050	N/A
2018	Nyemission	72 921 850	240 679 738	3 646 092,500	12 033 986,900	0,050	0,08
2019	Företrädesemission	103 148 459	343 828 197	5 157 422,950	17 191 409,850	0,050	0,05
2019	Riktad nyemission	34 000 000	377 828 197	1 700 000,000	18 891 409,850	0,050	0,05
2020	Minskning	0	377 828 197	-17 002 268,865	1 889 140,985	0,005	N/A
2020	Kvittningsemmission	77 999 650	455 827 847	389 998,250	2 279 139,235	0,005	0,06
2020	Företrädesemission	135 987 944	591 815 791	679 939,720	2 959 078,955	0,005	0,06
2021	Riktad emission	1 099 086 469	1 690 902 260	5 495 432,345	8 454 511,300	0,005	0,100
2021	Nyemission	40	1 690 902 300	0,200	8 454 511,500	0,005	0,005
2021	Sammanläggning av aktier (1:100)	-1 673 993 277	16 909 023	0,000	8 454 511,500	0,500	N/A
2022	Nyemission	11 272 682	28 181 705	5 636 341,000	14 090 852,500	0,500	1,25
2023	Minskning	0	28 181 705	-9 863 596,750	4 227 255,750	0,150	N/A
2023	Nyemission	44 233 490	72 415 195	6 635 023,500	10 862 279,250	0,150	0,25
2023	Kvittningsemmission	27 490 921	99 906 116	4 123 638,150	14 985 917,400	0,150	0,25

2023	Nyemission	2 079 910	101 986 026	311 986,5000	15 297 903,900	0,150	0,25
2023	Kvittningsemission	22 474 833	124 460 859	3 371 232,4500	18 669 136,350	0,150	0,15
2024	Minskning	0	124 460 859	-15 265 188,9300	3 403 947,420	0,027	N/A
2024	Minskning	0	124 460 859	-2 903 947,4200	500 000,000	0,004	N/A
2024	Kvittningsemission	460 409 169	584 870 028	1 849 613,5562	2 349 613,5562	0,004	0,028
2025	Apportemission*	4 311 428 571	4 896 298 649	17 320 412,5122	19 670 026,0684	0,004	0,014

* Transaktionens första steg som beskrivs i denna Bolagsbeskrivning.

Vissa rättigheter förenade med aktierna

Aktieägares rättigheter avseende vinstutdelning, rösträtt, företrädesrätt vid nyteckning av aktie med mera styrs dels av Bolagets bolagsordning samt dels av Aktiebolagslagen (2005:551).

Rösträtt vid bolagsstämma

Varje aktie i Bolaget berättigar innehavaren till en röst på bolagsstämman och varje aktieägare har rätt att rösta för samtliga aktier som aktieägaren innehar i Bolaget.

Företrädesrätt till nya aktier m.m.

Om Bolaget emitterar nya aktier, teckningsoptioner eller konvertibler vid kontantemission eller en kvittningsemission har aktieägarna som huvudregel företrädesrätt att teckna sådana värdepapper i förhållande till antalet aktier som innehas före emissionen.

Central värdepappersförvaring

Aktierna i Bolaget är registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument. Detta register förs av Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm. Inga aktiebrev är utfärdade för Bolagets aktier. Samtliga transaktioner med Bolagets aktier sker på elektronisk väg genom behöriga banker och värdepappersförvaltare. Nyemitterade aktier registreras på person i elektronisk form.

Rätt till utdelning, andel i Bolagets vinst och behållning vid likvidation

Samtliga aktier i Bolaget ger lika rätt till utdelning samt till Bolagets tillgångar och eventuella överskott i händelse av likvidation. Samtliga aktieägare som är registrerade i den av Euroclear förda aktieboken på av styrelsen beslutad avstämningsdag är berättigade till utdelning. Utdelningen utbetalas normalt till aktieägarna genom Euroclear som ett kontant belopp per aktie, men betalning kan även ske i annat än kontanter (sakutdelning). Om aktieägare inte kan nås genom Euroclear, kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget avseende utdelningsbeloppet och sådan fordran är föremål för en tioårig preskriptionstid. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget. Det finns inga restriktioner avseende rätten till utdelning för aktieägare bosatta utanför Sverige. Aktieägare som inte har skattemässig hemvist i Sverige är normalt föremål för svensk kupongskatt, se även avsnittet "Skattefrågor".

I svenska bolag måste utdelningen föreslås av styrelsen och beslutas på bolagsstämman i enlighet med aktiebolagslagen och bolagsordningen. I övervägandet om förslag till utdelning för framtiden kommer styrelsen att beakta flera faktorer, bland annat Bolagets verksamhet, rörelseresultat och finansiella ställning, aktuellt och förväntat likviditetsbehov, expansionsplaner, avtalsmässiga begränsningar och andra väsentliga faktorer.

Offentliga uppköpserbudanden och tvångsinlösen

Bolagets aktier är inte föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningsskyldighet. Det har inte förekommit några offentliga uppköpserbudanden beträffande Bolagets aktier under det innevarande eller föregående räkenskapsåret. Bolagets aktier omfattas av de regler om offentliga uppköpserbudanden som utfärdats av Kollegiet för svensk bolagsstyrning (Takeover-regler för vissa handelsplattformar). Ett offentligt uppköpserbudande kan gälla alla eller en del av aktierna i ett bolag, och kan antingen vara frivilligt eller obligatoriskt (så kallad budplikt). Budplikt uppstår när en aktieägare, ensam eller tillsammans med närstående, uppnår ett innehav som representerar minst tre tiondelar av röstetalet för samtliga aktier i ett bolag.

Ett bolag får endast efter beslut av bolagsstämman vidta åtgärder som är ämnade att försämra förutsättningarna för ett erbjudandes lämnande eller genomförande, om styrelsen eller verkställande direktören i bolaget har

grundad anledning att anta att ett sådant erbjudande är nära förestående, eller om ett sådant erbjudande har lämnats. Vid ett offentligt uppköpserbjudande ska en aktieägare under acceptfristen ta ställning till erbjudandet. En aktieägare har rätt att antingen acceptera eller förkasta erbjudandet. En aktieägare som har accepterat ett offentligt uppköpserbjudande är som utgångspunkt bunden av sin accept. En aktieägare kan dock under vissa omständigheter återkalla sin accept, till exempel om lämnad accept har varit villkorad av uppfyllandet av vissa villkor. Om en aktieägare väljer att förkasta, eller inte besvarar, ett offentligt uppköpserbjudande kan aktieägarens aktier bli föremål för tvångsinlösen för det fall den som lämnat erbjudandet uppnår ett innehav som representerar mer än nio tiondelar av aktierna i aktiebolaget genom erbjudandet. Tvångsinlösen innebär att en majoritetsaktieägare som innehar mer än nio tiondelar av aktierna i ett bolag, oavsett aktiernas röstvärde, har en lagstadgad rättighet att lösa in återstående aktier som inte redan innehas av majoritetsaktieägaren. På motsvarande sätt har den vars aktier kan lösas in rätt att få sina aktier inlösta av majoritetsaktieägaren. Vid tvångsinlösen ska skälig ersättning utges för de aktier som är föremål för tvångsinlösen, vilket utgör en del i det aktiebolagsrättsliga minoritetsskyddet och som har till syfte att skapa en rättvis behandling av samtliga aktieägare. Eventuella tvister om inlösen ska prövas av skiljemän.

Teckningsoptioner, konvertibler och incitamentsprogram

Inga utestående teckningsoptioner, konvertibler eller incitamentsprogram finns i Acenta AS eller Bonzun.

Bemyndigande för emission av aktier, teckningsoptioner och konvertibler

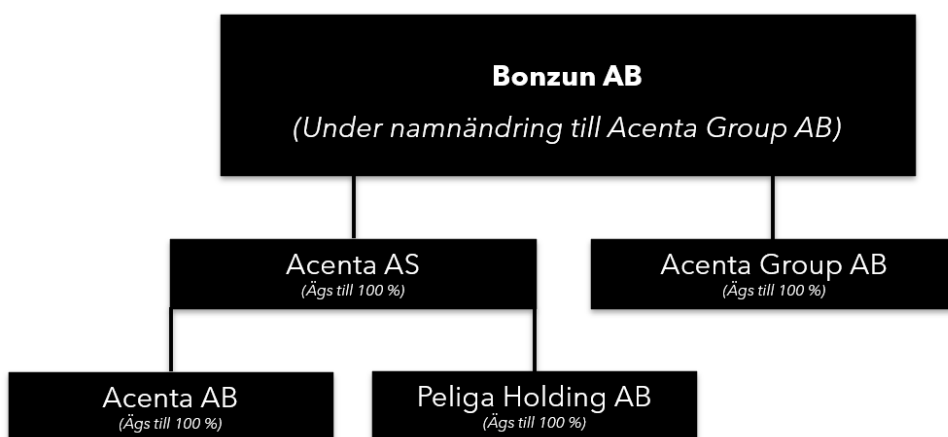
Den 8 december 2023 beslutade årsstämma i Bonzun att bemyndiga styrelsen att, under tiden till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen och med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, fatta beslut om emission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler inom den vid var tid gällande bolagsordningens gränser. Emissionsvillkoren ska fastställas enligt gällande marknadsförhållanden. Bemyndigandet ska även innefatta rätt att besluta om emission med villkor om att betalning ska kunna ske kontant, genom kvittning, apport eller i annat fall förenas med villkor.

LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION

Legal koncernstruktur

Bolagets firma är Bonzun AB, under namnändring till Acenta Group AB. Bolagets organisationsnummer är 556884-9920. Bolaget är ett svenskt publikt aktiebolag som bildades den 27 december 2011 och registrerades hos Bolagsverket den 21 februari 2012. Bolaget regleras av, och verksamheten bedrivs i enlighet med, aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets identifieringskod för juridiska personer (LEI) är 549300ABSBGOXEWEVB52. Bolaget har sitt säte i Stockholm. Notera att informationen på webbplatsen inte ingår i Bolagsbeskrivningen såvida inte denna information införlivas i Bolagsbeskrivningen genom hänvisning. Se avsnittet "Handlingar införlivade genom hänvisning".

Koncernstrukturen efter genomförd Transaktion visas nedan. Alla dotterbolag i koncernen ägs, direkt eller indirekt, till 100 procent av Bolaget.



Väsentliga avtal

Utöver de avtal som anges nedan har inga väsentliga avtal som ligger utanför ramen för Bolagets normala verksamhet ingåtts av Bolaget under de senaste tolv månaderna före dagen för denna Bolagsbeskrivning.

Acenta AS ingick 5 januari 2024 ett avtal med flera säljare om förvärv av samtliga aktier i Peliga Holding AB mot en kontant ersättning om 135 200 SEK med reservation för justeringar baserat på Peliga Holding AB:s inventarier, fordringar samt kassa på tillträdesdagen.

Bonzun ingick under perioden 8 januari till 20 maj 2024 7 stycken låneavtal med Toydarian Capital AB till ett totalt lånebelopp om 1 840 000 SEK. Samtliga låneavtal har återbetalats genom kvittning mot aktier i nyemission beslutad av bolagsstämman i bolaget hållen den 27 augusti 2024.

Bonzun har den 30 september utställt fordringar till flera aktieägare till ett totalt belopp om 6 400 000 SEK. Ett antal fordringsägare och tidigare aktieägare tecknade aktier i Bonzun genom kvittning av fordringar till en teckningskurs om 0,028 SEK per aktie i en kvittningsemission beslutad av bolagsstämman hållen 27 augusti 2024. Inför teckningen gjorde Bonzun ett åtagande om att ersätta tecknarna för det fall det skulle göras ett omvänt förvärv vid en senare tidpunkt till en lägre teckningskurs. När förvärvet av Acenta nu genomförs innebär det att de tidigare tecknarna kommer att kompenseras med ett belopp om cirka 6 400 000 SEK. Ersättningen till de tidigare tecknarna är av engångskaraktär och kommer belasta Bonzuns resultat för september 2024 (Q4). Reverseerna regleras genom kvittning mot aktier till Bolagets marknadsvärde 12 månader efter Acentas tillträde i Transaktionen. Teckningskursen för kvittningsemissionen ska motsvara den volymvägda genomsnittskursen för Bolagets aktier under de tio (10) handelsdagar som närmast föregår dagen för beslutet om kvittningsemissionen. Beslut om kvittningsemissionen kommer att vara föremål för bolagsstämmans godkännande.

Avtal om förvärv av målbolaget

Bolaget ingick den 30 oktober 2024 ett villkorat avtal med aktieägarna i Målbolaget om förvärv av samtliga aktier i Målbolaget, uppdelat i en köpeskilling om cirka 60 400 000 SEK och en tilläggsköpeskilling om 20 000 000 SEK. För närmare beskrivning av Målbolaget, se avsnitten "Verksamhetsbeskrivning" och "Marknadsöversikt". Förvärvet av Målbolaget är huvudsakligen villkorat av (i) att köparen och säljarna genomför varsin due diligence-granskning, varvid ingen omständighet eller fakta ska påträffas som kan resultera i en skada för endera part eller Målbolaget uppgående i 4 000 000 SEK (ii) att Nasdaq Stockholm har lämnat ett godkännande avseende den fortsatta listningen av Bolaget på Nasdaq First North Growth Market (iii) att en extra bolagsstämma i Bolaget planerad till den 10 januari 2025 bland annat beslutar att godkänna transaktionen, att genomföra en kvittningsemission, att ändra Bolagets bolagsordning innefattande att ändra Bolagets företagsnamn, att genomföra en omvänd split, att bemyndiga styrelsen att besluta om nyemission samt att minska Bolagets aktiekapitalet motsvarande storleken på kvittningsemissionen (iv) att Plan Investor AS, Carsten Johansen och Magella Holding AB, Håkan Tollefsen, Chapmore Ventures AS, ERT AS och Obsido Invest AS undertecknar separata lock up-avtal innebärandes att de åtar sig att inte sälja, låna ut, belasta eller att annars avyttra aktier eller andra instrument i Bolaget under 12 månader efter tillträdesdatumet, (v) att Jakob Dalborg undertecknar separat lock up-avtal innebärandes att han åtar sig att inte sälja, låna ut, belasta eller att annars avyttra aktier eller andra instrument i Bolaget under 6 månader efter tillträdesdatumet samt (vi) att säljarna, i förekommande fall, erhåller ett undantag från skyldigheten att lämna ett offentligt uppköpserbudande för samtliga aktier i Bolaget enligt lagen (2006:451) om offentliga uppköpserbudanden på aktiemarknaden från Aktiemarknadsnämnden. Aktieöverlåtelseavtalet innehåller i övrigt garantier och villkor vilka får betraktas som sedvanliga begränsningar vad gäller storlek på eventuella garanti- eller andra avtalsbrott begångna av säljare samt sedvanliga tidsbegränsningar för säljarnas ansvar för garanti- eller andra avtalsbrott.

Myndighetsförfaranden, rättsliga förfaranden och skiljeförfaranden

Varken Bonzun eller Acenta AS har varit part i några rättsliga förfaranden, skiljedomsförfaranden eller myndighetsförfaranden (inklusive ännu ej avgjorda ärenden eller sådana som parterna är medveten om kan uppkomma) under de senaste tolv månaderna som har haft, eller skulle kunna få, betydande effekter på Bolagets ställning eller lönsamhet. Parterna har inte heller informerats om anspråk som kan leda till att Bolaget eller Acenta blir part i sådan process eller skiljeförfarande.

Försäkringsskydd

Styrelsen bedömer att Bonzuns och Acenta AB:s nuvarande försäkringsskydd är i linje med försäkringsskyddet för andra företag inom samma bransch och att försäkringsskyddet är tillfredsställande med hänsyn till verksamhetens art och omfattning samt de risker som verksamheten vanligtvis är förenad med. Dock kan emellertid inga garantier lämnas för att Bonzun eller Acenta AB inte kan komma att ådra sig förluster utöver vad som täcks av dessa försäkringar.

Per dagen för denna Bolagsbeskrivning har Acenta AS ingen försäkring då den huvudsakliga verksamheten bedrivs genom Acenta AB.

Utdelningspolicy

Bolaget är ett tillväxtbolag och någon utdelning är inte planerad under de närmaste åren. Om Bolagets framtida resultat och finansiella ställning så medger, kan utdelning bli aktuell. Beslut om vinstutdelning fattas av bolagsstämman och rätt till utdelning tillkommer den som på avstämningsdagen är införd och registrerad i, den av Euroclear förda, aktieboken.

Transaktioner med närstående

Utöver de transaktioner med närstående som anges nedan, samt det kompensationsförfarande som beskrivits under avsnittet "Väsentliga avtal" har inga transaktioner med närstående ägt rum med start 2022 fram till och med datumet för Bolagsbeskrivningens offentliggörande. Samtliga transaktioner med närstående har skett på marknadsmässiga villkor.

Under perioden har två kvittningsemissioner genomförts genom vilka flera närstående kvittat fordringar mot Bonzun i utbyte mot aktier i bolaget. Kvittningsemissionerna beskrivs under avsnittet "Aktier, aktiekapital och ägarfrågor".

Bonzun har ingått ett muntligt konsultavtal med Differentchips! AB genom vilket Jacob Dalborg utfört konsulttjänster för bolaget. Avtalet planeras sägas upp innan Transaktionen genomförs.

Bonzun har den 1 september 2023 ingått ett konsultavtal med Seagull Executive Adviser AB genom vilket Håkan Johansson utfört konsulttjänster för bolaget. Ersättning enligt avtalet utgår med 75 000 SEK exklusive moms per månad, med en rätt för uppdragstagaren att kvitta utestående ersättning mot aktier vid ett omvänt förvärv av bolaget. Avtalet löper tills vidare med en månads uppsägningstid.

Intressen och intressekonflikter

Utöver vad som framgår av memorandumet, och särskilt vad som anges under avsnittet "Transaktioner med närstående" ovan, föreligger inga andra intressekonflikter mellan de skyldigheter som styrelseledamöterna eller den verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare har gentemot Bolaget och deras privata intressen och/eller andra uppdrag. Flera styrelseledamöter och ledande befattningshavare har dock vissa finansiella intressen i Bolaget till följd av deras direkta eller indirekta innehav av aktier i Bolaget. Ingen av styrelseledamöterna eller de ledande befattningshavarna har valts eller utsetts till följd av en särskild överenskommelse med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter.

Patent- och varumärkesskydd

Bolaget är innehavare av domännamnen acenta.group, sportofpadel.com, teamacenta.com, acentapadel.com, peliga.se, samt peliga.com. Vidare innehar Plan Investor AS flera domänregistreringar för namnet [sportofpadel](http://sportofpadel.com). Bolaget är även innehavare av varumärkena *Team Acenta*, *Acenta Padel Tour*, *Sport of Padel*, samt *Peliga*. I övrigt innehar Bolaget inga patent eller varumärken av väsentlig karaktär.

HANDLINGAR INFÖRLIVADE GENOM HÄNVISNING OCH TILLGÄNGLIGA FÖR INSPEKTION

Följande handlingar införlivas i denna Bolagsbeskrivning genom hänvisning och utgör därmed en del av Bolagsbeskrivningen.

Acenta AS årsredovisning 2022.
Acenta AS årsredovisning 2023.
Bonzun AB årsredovisning 2022.
Bonzun AB årsredovisning 2023-01-01 - 2023-09-30.
Bonzun AB delårsrapport 2023-10-01 - 2024-09-30.

Föreliggande Bolagsbeskrivning och handlingar som införlivats genom hänvisning enligt ovan kommer under Bolagsbeskrivningens giltighetstid att finnas tillgängliga i elektronisk form på hemsida www.bonzun.com och www.acenta.group, där även bolagsordning finns tillgänglig. Stiftelseurkund kan efter begäran erhållas från Bolagsverket tillsammans med aktuellt registreringsbevis.

Certified Adviser och rådgivare

G&W Fondkommission är Bolagets Certified Adviser. Advokatfirman Lindahl KB är legal rådgivare i samband med Transaktionen och Klara Stock Market Adviser AB agerar transaktionsrådgivare i samband med Transaktionen.

Vissa skattefrågor

Investerare bör uppmärksamma att skattelagstiftningen i investerarens medlemsstat och Bolagets registreringsland som är Sverige kan inverka på eventuella inkomster vid realisation av investeringen. Investerare uppmanas att konsultera oberoende skatterådgivare avseende skattekonsekvenser som kan uppstå i samband med denna typ av investering.

BOLAGSORDNING EFTER GENOMFÖRD EXTRA BOLAGSSTÄMMA DEN 10 JANUARI 2025

BOLAGSORDNING FÖR ACENTA GROUP AB

Org.nr. 556884-9920

§ 1 Företagsnamn

Bolagets företagsnamn är Acenta Group AB. Bolaget är publikt.

§ 2 Säte

Styrelsen har sitt säte i Stockholms län, Stockholms kommun.

§ 3 Verksamhet

Bolaget ska bedriva försäljning och distribution av produkter och tjänster inom padel, sportutrustning och tillbehör samt därmed förenlig verksamhet. Vidare ska bolaget kunna äga och förvalta fast och lös egendom samt all därtill förenlig verksamhet.

§ 4 Aktiekapital och antal aktier

Aktiekapitalet utgörs av lägst 2 200 000 kronor och högst 8 800 000 kronor. Antalet aktier ska vara lägst 3 800 000 stycken och högst 15 200 000 stycken.

§ 5 Styrelsen

Styrelsen ska bestå av 3 - 10 ledamöter. Ledamöterna väljs årligen på årsstämman för tiden intill nästa årsstämma.

§ 6 Revisorer

Bolaget ska ha 1 - 2 revisorer med högst 2 revisorssuppleanter eller ett registrerat revisionsbolag.

§ 7 Kallelse

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelsen ska information om att kallelse skett annonseras i Dagens Industri.

Kallelse till ordinarie bolagsstämma samt kallelse till extra bolagsstämma, där fråga om ändring av bolagsordningen kommer att behandlas, ska utfärdas tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Kallelse till annan extra bolagsstämma ska utfärdas tidigast sex veckor och senast två veckor före stämman.

§ 8 Deltagande i bolagsstämma

Aktieägare som vill delta i bolagsstämman ska anmäla sitt deltagande till bolaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

Aktieägare får vid bolagsstämman medföra ett eller två biträden, dock endast om aktieägaren anmält detta enligt föregående stycke.

§ 9 Ärenden på bolagsstämma

Styrelsens ordförande eller den styrelsen därtill utser öppnar bolagsstämman och leder förhandlingarna till dess ordförande vid stämman valts.

Årsstämma hålls årligen inom sex månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämma ska följande ärenden förekomma.

1. Val av ordförande vid stämman;
2. Upprättande och godkännande av röstlängd;
3. Godkännande av dagordning;
4. Val av en eller två justeringspersoner;
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad;
6. Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse;
7. Beslut
 - a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning, samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning och koncernbalansräkning,
 - b) om dispositioner beträffande vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen,
 - c) om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör.
8. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden;
9. Val av styrelse och revisionsbolag eller revisorer;
10. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

Vid bolagsstämma får varje röstberättigad rösta för fulla antalet av honom ägda och företrädda aktier utan begränsning i röstetalet.

§ 10 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår skall vara 1 januari – 31 december.

§ 11 Avstämningsförbehåll

Bolagets aktier ska vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument.

Den aktieägare eller förvaltare som på avstämningsdagen är införd i aktieboken och antecknad i ett avstämningsregister, enligt 4 kap. lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument eller den som är antecknad på avstämningskonto enligt 4 kap. 18 § första stycket 6-8 nämnda lag, ska antas vara behörig att utöva de rättigheter som framgår av 4 kap. 39 § aktiebolagslagen (2005:551).

ADRESSER

Acenta Group AB

Laye
Bannérgatan 42,
115 26, Stockholm

Legal rådgivare

Advokatfirman Lindahl KB
Pråmplatsen 4,
211 19, Malmö

Certified Adviser

G&W Fondkommission
Kungsgatan 3,
111 43, Stockholm

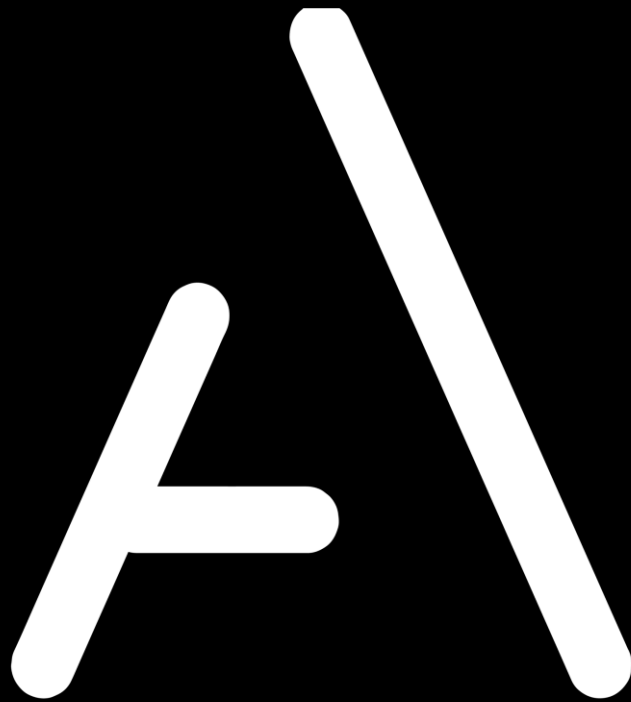
Värdepappersförvaring

Euroclear Sweden
Box 191,
101 23, Stockholm.

Revisorer

Johan Kaijser
C/O Holländargatan 22,
113 59, Stockholm

Blom & Fossan AS
Frydenlundsgata 2B
2010 Strømmen



ACENTA GROUP